

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЭФФЕКТЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА

Ч.Т. Токтосунова, к.э.н., доцент,
Кыргызский экономический университет им. М. Рыскулбекова

THE MACROECONOMIC EFFEKTS OF GOVERNMENT DEBT

Assoc. Prof. Dr. **Ch.T. Toktosunova**, Kyrgyz Economic University by M.Ryskulbekov
cholpon75@mail.ru

Abstract

The public debt influences economic growth, monetary circulation, a rate of inflation, rates of refinancing, employment, volume of investments into national economy as a whole and the real sector of economy, leads to reduction of investment resources in economy, to violation of processes and decrease in economic growth.

Key words: public debt, macroeconomic effect, internal and external investments, economic model.

Ключевые слова: государственный долг, макроэкономический эффект, внутренние и внешние инвестиции, экономическая модель.

Проблема государственного долга сохраняет свою актуальность не только на уровне одного государства, но и в целом на мировом уровне. Долговые обязательства имеют как слаборазвитые или развивающиеся страны, так и страны с мощной экономикой. При этом влияние государственного долга столь существенно, что требует постоянного научного обоснования. Научный интерес к этой проблеме обусловил появление ряда концепций касательно толкования этого влияния. Экономическая наука выделяет две основные теории государственного долга: 1) традиционная (или классическая) теория государственного долга; 2) теория нейтральности государственного долга, или, «эквивалентность Риккардо». Традиционная теория базируется на принципах и подходах неоклассической школы экономической теории. Ее сущность заключается в том, что увеличение государственного долга стимулирует совокупный спрос и экономический рост в краткосрочном периоде, но в долгосрочном периоде способствует снижению части капитала в национальном богатстве и уменьшению национального дохода.

Теория нейтральности государственного долга состоит в том, что выбор финансирования государственных расходов с помощью займов или налогов не является релевантным. Она имеет большое теоретическое значение, однако требует дальнейшего изучения. Поэтому, исследуя оптимальные значения государственного долга и предельные показатели долговой нагрузки, необходимо опираться на принципы классической теории государственного долга.

Выделяют следующие гипотезы, на которых базируется классическая теория государственного долга:

1) на объем правительственных расходов долговая политика не влияет, релевантными являются только уменьшение (увеличение) налогов или увеличение (уменьшение) объема государственного долга для покрытия дефицита бюджета;

2) временное уменьшение налогов в текущем периоде предусматривает увеличение налогов в будущем, так как государственный долг не может постоянно расти;

3) настоящая стоимость повышения налогов равняется стоимости текущего прироста государственного долга.

Перейдем к исследованию макроэкономических эффектов государственного долга, но прежде посмотрим, что включают в это понятие как объект статистического изучения:

изменение параметров макроэкономической конъюнктуры;

изменение фискальной и монетарной политики государства;

состояние национального богатства;

экономическое развитие;

политическую стабильность страны и ее экономическую независимость в результате влияния государственного долга на экономику.

По протяженности во времени бывают краткосрочные эффекты, влияющие на дефицит бюджета, и долгосрочные, среди которых одним из наиболее важных является уменьшение национального богатства.

Из классической экономической теории знаем, что в долгосрочном периоде государственный долг снижает уровень национальных сбережений, а за ними и величину внутренних и внешних инвестиций. В связи с этим снижаются такие показатели, как основной денежный капитал в экономике, объем национального производства и национального дохода.

Благодаря экономической модели американского экономиста Г.Мэнкью, можно определить влияние долга на накопление капитала. Допустим, что налоги взимаются в форме подоходного налога со ставкой ξ , а r – величина реальной процентной ставки, D – объем государственного долга. Следующие равенства характеризуют равновесное состояние модели:

$$Y = f(k) \quad (1)$$

$$\xi y + \xi rD = G + rD \quad (2)$$

$$r = f'(k) \quad (3)$$

$$(1 - \xi)r = p. \quad (4)$$

Первое равенство – это производственная функция, показывающая, что объем производства продукции, товаров и услуг y является функцией от объема капитала k . Второе равенство характеризует бюджетное ограничение государства, в котором налоговые поступления $\xi y + \xi rD$ равны государственным расходам G , а также стоимости обслуживания долга rD . Третье равенство показывает, что величина процентной ставки r равна предельному продукту капитала. Согласно четвертому выражению, предналоговая процент-

ная ставка соответствует норме предпочтения настоящего потребления будущему p .

Данная модель дает представление о том, как увеличение государственного долга влияет на объем капитала в экономике. С ростом долга растут и расходы на его обслуживание, что обусловлено необходимостью увеличения ставки налогообложения. Вместе с тем увеличиваются предналоговые процентные ставки, и как следствие происходит снижение равновесного количества капитала в экономике. В результате наращивания государственного долга вытесняется частный капитал и происходит падение темпов роста национального производства.

Необходимо согласиться с тем, что при темпах экономического роста выше величины процентных ставок по государственным обязательствам обслуживание долга не требует увеличения налогообложения и, следовательно, не ведет к вытеснению капитала [1, с.31].

Если рассматривать краткосрочный период, то здесь рост государственного долга приводит к повышению совокупного спроса и производства (национального дохода, ВВП). Показателен пример, когда правительство создает бюджетный дефицит, оставляя уровень расходов неизменным и уменьшая налоговую нагрузку. Это в свою очередь приведет к росту совокупного фактического дохода и достатка домохозяйств. Если следовать допущениям, на которых базируется традиционная теория государственного долга, что увеличение доходов и уровня достатка домохозяйств способствует стимулированию их расходов на приобретение товаров и услуг, то это ведет к увеличению совокупного спроса.

В краткосрочном периоде экономика находится в «кейнсианском» отрезке кривой совокупного предложения, поэтому увеличение совокупного спроса приводит к увеличению национального дохода. Причиной этого является неэластичность цен, заработной платы, или их временная негибкость, поэтому сдвиги в совокупном спросе способствуют увеличению потребления факторов производства. На таких принципах и допущениях базируется кейнсианская модель выхода экономики из состояния рецессии. Таким образом, краткосрочным эффектом государственного долга является увеличение совокупного спроса и национального дохода.

Однако согласно традиционной теории, в долгосрочном периоде совокупное предложение является неэластичным, то есть находится в классическом отрезке кривой совокупного предложения, поэтому эффекты, связанные с изменением спроса в краткосрочном периоде, являются незначительными в долгосрочном периоде. В этом периоде государственный долг способствует уменьшению уровня сбережений в экономике, что в свою очередь имеет ряд последствий.

Для пояснения этого допущения воспользуемся анализом структуры ВВП:

$$Y = C + S + T, \quad (5)$$

$$Y = C + I + G + NX, \quad (6)$$

где Y – ВВП,

C – частное потребление,

S – частные сбережения,

T – налоги, за исключением правительственных трансфертов,

I – инвестиции,

G – правительственные расходы,

NX – чистый экспорт.

С помощью ряда превращений из формул (5) и (6) получено равенство:

$$S + (T - G) = I + NX, \quad (7)$$

которое показывает, что объем частных и государственных сбережений соответствует сумме инвестиций и чистого экспорта.

Система национальных счетов (СНС) является методологической основой подсчета большинства основных макроэкономических показателей.

Сальдо счета текущих операций (Счет внешних операций с товарами и услугами) должно соответствовать сальдо счета капитала (Счет операций с капиталом) в состоянии равновесия внешней торговли и потоков капитала. Первый соответствует чистому экспорту и чистым инвестиционным доходам резидентов, которыми можно пренебречь из-за их маленькой величины по сравнению с NX . Сальдо счетов капитала равняется чистым иностранным инвестициям (кредитам) (NFI), которые соответствуют инвестициям резидентов за границу за исключением инвестиций нерезидентов в экономику. Получается следующее равенство:

$$NX = NFI, \quad (8)$$

то есть международные потоки стоимости товаров и услуг (NX) должны равняться международным потокам капитала (NFI). Из равенства (7) и (8) вытекает равенство (9):

$$S + (T - G) = I + NFI \quad (9)$$

Правая часть равенства (9) показывает национальные сбережения как сумму частных и государственных сбережений, а левая часть иллюстрирует направления использования этих сбережений и инвестиции в страну и за границу.

В случае, если правительство уменьшит налоговую нагрузку, оставляя уровень расходов без изменений, создастся дефицит государственного бюджета, это соответственно (9) приведет к уменьшению сбережений и инвестиций. Последнее является, по сути, уменьшением темпов прироста капитала в стране, что, естественно, способствует снижению уровня производства.

С меньшим объемом капитала уровень предельного продукта капитала будет выше, а следовательно, выше будет и уровень процентных ставок в стране. В свою очередь производительность труда будет ниже, что приведет к снижению уровня реальной заработной платы.

Сокращение объемов чистых иностранных инвестиций на протяжении нескольких периодов будет означать, что резиденты будут владеть меньшим объемом капитала за границей или нерезиденты будут владеть большей частью капитала в стране. Мало того, уменьшение чистых иностранных инвестиций, согласно (8), должно соответствовать уменьшению чистого экспорта.

Таким образом, резюмируя выше отмеченные последствия государственного долга в долгосрочном периоде, можно выделить программы влияния государственного долга на экономику, то есть его макроэкономические эффекты в долгосрочном периоде:

1) сбережения ↓, → инвестиции ↓, → объем основного капитала ↓, → НД ↓, уровень процентных ставок ↑, реальная заработная плата ↓;

2) сбережения ↓, инвестиции ↓, → чистый экспорт ↓.

Увеличение совокупного спроса в краткосрочном периоде рядом с изменением сбережений и объема основного капитала в долгосрочном периоде являются наиболее важными макроэкономическими эффектами государственного долга, однако долговая политика имеет и другие эффекты на экономику.

Таким образом, выделяют следующие макроэкономические эффекты государственного долга:

1) эффект монетарной политики: государственный долг может привести к повышению уровня процентных ставок, вследствие чего государственные органы, ответственные за денежно-кредитную политику, будут вынуждены проводить экспансионистскую монетарную политику с целью уменьшения уровня процентных ставок. Крайним случаем может стать финансирование бюджетного дефицита за счет денежной эмиссии;

2) эффект потери налоговых поступлений: обслуживание государственного долга требует использования части налоговых поступлений или увеличения государственного долга на сумму его обслуживания;

3) эффект фискальной политики: возможность использования займов влияет на уменьшение дисциплины бюджетного процесса, так как финансирование дополнительных расходов за счет государственного долга не требует увеличения налогов, следовательно, создает дополнительные нагрузки на частный сектор, с одной стороны, и повышает склонность избирателей, благодаря увеличению бюджетного финансирования определенных видов расходов - с другой;

4) эффект экономической зависимости страны: как отмечают некоторые экономисты, инвесторов волнуют большие объемы госдолга еще со времен, когда король Англии Эдвард III провозгласил дефолт по своим обязательствам перед итальянскими банкирами в 1335 г. В случае, когда значительная часть долговых обязательств пребывает в руках нерезидентов, незначительное изменение рыночной конъюнктуры на уровне как страны, так и мировой экономики может привести к значительным колебаниям валютного курса и динамики потоков капитала;

5) эффект политической зависимости страны: в условиях большого объема государственного долга, кризиса ликвидности внутреннего финансового рынка и низкого уровня сбережений единственным выходом касательно избежания дефолта при сохранении надлежащего уровня правительственных расходов является привлечение внешнего финансирования. Однако в таких условиях кредиторы могут выдвигать ряд дополнительных условий и мероприятий касательно измене-

ния экономического курса и международного политического позиционирования страны.

Можно выделить и другие макроэкономические эффекты государственного долга, но, по сути, они считаются атрибутами вышеописанных эффектов, действие которых является безусловным, так как они комплексно характеризуют влияние государственного долга на социально-экономические процессы страны.

Таким образом, макроэкономические эффекты государственного долга можно назвать качественными оценками экономических процессов и явлений, обусловленных влиянием государственного долга на экономику. Их проявление происходит путем изменения параметров макроэкономической конъюнктуры, фискальной и монетарной политики государства, национального богатства, экономического развития, политической стабильности государства и ее экономической независимости. Следовательно, они являются объектом статистического исследования [2, с.58].

Основными эффектами государственного долга в краткосрочном периоде является увеличение совокупного спроса и ВВП, в долгосрочном периоде - снижение уровня сбережений, инвестиций и национального богатства. Государственный долг влияет на экономический рост, денежное обращение, уровень инфляции, ставки рефинансирования, занятость, объем инвестиций в экономику страны в целом и реальный сектор экономики, приводит к сокращению инвестиционных ресурсов в экономике, нарушению воспроизводственных процессов, снижению экономического роста.

Использованные источники

1. Соснин, А. Тяжесть бремени государственного долга [Текст] / А.Соснин // Мировая экономика и международные отношения. - 2002. - №1.

1а. Sosnin, A. T'azhest' bremeni gosudarstvennogo dolga [Text] / A.Sosnin//Mirovaja ekonomika I mezhdunarodnyje otnoshenija. - 2002/ - # 1.

2. Воронин Ю. [и др.]. Управление государственным долгом [Текст] // Ю. Воронин, В. Кабашкин // Экономист. - 2006. - №1.

2а. Voronin Ju. [i dr.]. Upravlenije gosudarstvennym dolgom [Text] // Ju.Voronin, V. Kabashkin // Ekonomist. - 2006. - # 1.

3. www.imf.org

4. www.wb.org

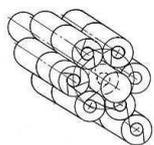
Январь 2013 г.

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРОЦЕССЫ НЕ СВОЙСТВЕННЫ ПРОГРЕССУ

В. Даровских, профессор КГТУ им. И.Раззакова

COMPETITIVE PROCESSES ARE' T PECULIAR TO PROGRESS

V. Darovskih, professor KSTU named after I.Razzakov, vdarovskih@inbox.ru



*Службу несут, а не обсуждают.
А. Делон*

Abstract

In the considerable attention given to competitive relations and rivalry in all fields of activity of the person, one of ways of advancement to progress is reflected. The analysis purpose in revealing of deviations from natural features of active interaction of partners in market system, their direction in a rank of conscious strategy of research and an establishment of concrete conditions for the normalized partner functioning and an exception of antagonistic contradictions.

Key words: competition, the system approach, principles, process, the organization

Ключевые слова: конкуренция, системный подход, принципы, процесс, организация.

Конкуренция – это процесс, первоначально предполагающий изоляцию и разделение, исключающий диалектическое возникновение сопряженных или системных организационных состояний, нарушающий действие объективного принципа формирования законов в системном подходе, отвлекающий исполнителей от творчества.

В обычном понимании конкуренцией считается взаимоотношение активного диалектического или антагонистического соревнования между соперниками за средства существования (например, территорию, ресурс, контракт и что-то иное), власть (право влиять на людей), рынки сбыта товаров, работ или услуг, знания, принадлежность к чему-либо, престиж. Это противоестественно такому пониманию временного первенства, как приоритет.

В пассивной форме это соревнование превращается в аномальное противодействие факторам в среде обитания или противникам среди субъектов. Изначально конкуренция протекает как функциональный процесс с внутренней самоизоляцией, разграничением, разделением, индивидуализацией поведения и эволюции, что, в конечном счете, приводит к нарушению нормального хода действия объективных принципов формирования законов, рекуррентного объяснения и минимаксного построения этих отношений в системном подходе. Нормальным действие этих

принципов считается в том случае, если все взаимные соотношения относительно каждого из их участников проходят стадии от простого к сложному с учетом обязательных эффективности результата, гарантии непрерывности развития и самоанализа.

У участников конкурентных отношений (общества, организации, индивидуума) имеется две проблемы: непрерывное ведение организационного строительства и обоснованное осознание в нем взаимодействия индивидуального и общего.

В каждой проблеме индивидуум воспринимает общество через организацию, но желает иметь на входе собственные критерии существования относительно условий возможного поведения общества. Несмотря на это организация диктует индивидууму критерии группового поведения. И в данном ситуационном отношении индивидуум непосредственно формирует собственные критерии на выходе. В обоих вариантах имеют место противоречия первого и второго уровня соответственно: 1) тенденция к личностным убеждениям, интересам, возможностям, поведению и диктат директивной среды по реализации интересов, убеждений, возможностей, поведения; 2) формальная обязанность в отчетности перед системой более высокого уровня соподчинения и отрицание или игнорирование этой необходимости. Иными словами, не приняв критерии существования от общества

на своем входе, индивидуум расходится с нормами существования этого общества и далее ему трудно понять требования организации по отношению к себе. Отсюда вытекает очевидное следствие о невозможности задать собственные критерии выхода. Наступают отказы личностного участия в функционировании организации и далее в системе общественных отношений. Конкурентных отношений здесь нет и быть также не может.

Соперникам в конкурентных соотношениях, как показывает практика, невозможно не допускать отклонений от принципов системного подхода в стремлении опередить противоположную сторону. Конкурентоспособность, как процесс, обязательно приводит к так называемым мнимым действиям. Если учесть тот факт, что простая система или организация не способны принимать решения, а сложная, напротив, все свое поведение определяет через систему обоснований и решений, то становится очевидным, что покупкой лицензии или промышленным воровством, заимствованием или пиратством достичь новой потенциальной способности не удастся. Даже в условиях партнерского баланса и признания прав интеллектуальной собственности получение качественного конечного лицензионного продукта у заимствующей стороны требует технологической и конструкторской переработки проектной документации, организации технологической подготовки производства, метрологического обеспечения, кадрового обучения, маркетингового исполнения. Лишь после этого и много иного базовое производство становится готовым к практическим действиям. Трудности качественного преобразования действующих технологий обязывают исполнителей к организации консультаций, законных заимствований, непрерывных переговоров, стабилизации внутреннего состояния. Возникает естественный процесс создания сопряженных состояний, при которых одна сторона помогает другой вырасти в технологическом, организационном, экономическом отношениях, а вторая принимает эту помощь. В итоге процесс может перейти в системное состояние, например, кластерную форму, от чего и произойдет качественное преобразование взаимоотношений партнерства.

То же самое происходит и относительно принципов системного анализа. Так, реали-

зация его основополагающего принципа целеполагания (цель первична) предполагает создание механизма достижения цели, оснащение механизма критериями, определяющими уровень приближения к цели, владение способами управления механизмом и критериями.

Поэтому все цели становятся целями-заданиями на конкретную работу, или целями-согласованиями, или целями, определяющими устойчивость взаимоотношений. С позиций теории ведения проектных работ техническое (неважно, экономическое, управленческое, маркетинговое или иное) задание создается одновременно и заказчиком, и исполнителем с последующими сопоставлением и анализом, и в процессе проработки освобождается при обоюдных согласованиях от очевидных погрешностей. Эти погрешности не являются ошибками, хотя промахи свойственны работе любого вида, а приближают исполнителей к достижению цели заказчика оптимальным способом.

Теория управления определяет устойчивость поведения как способность системы поддерживать заданный процесс управления независимо от действующих возмущений на систему, то есть на объект управления; управляющее устройство; на первое и второе одновременно. Параметры управления при этом стабилизируются с естественным или обоснованно введенным уровнем погрешности, а темп выхода на результат повышается. Поэтому наравне с целью-заданием действует и цель придания устойчивости проектным разработкам. И если существует механизм достижения этой цели, то, несмотря на наличие у заказчика конкретного исполнителя или при его отказе от взаимодействия, цель-задание будет реализована.

Управление отклонениями уровня прибыльности в сторону их минимизации с величины от $\pm 0,025$ до $\pm 0,015$ от номинального уровня ведения процесса, а далее исключение отрицательных значений (и $-0,025$, и $-0,015$) этих отклонений создает дополнительное повышение рентабельности без изменения качества выпускаемой продукции, наращивания объема выпуска и уровня продаж [1]. Процессы управления свойственны любой организации и не требуют вхождения во взаимоотношения с партнерами.

Умение определять, планировать и изменять цели согласования также есть свойство системы управления организации, проявлению которого не требуется дополнительная партнерская поддержка. Специалисты организации это свойство либо умеют проявлять, либо нет. В первом случае организация имеет компаньонов, а во втором – не имеет. При

этом роль компаньонов в деловых отношениях объяснять не требуется. Названная цель возникает как идея и рационально создается согласно принципу связности системного анализа. Отступление от этого принципа может привести к поверхностным, неустойчивым, не определяющим стратегию партнерским отношениям и не более.

Таблица 1 - Конкурентоспособность и ее свойства у субъекта (личности, организации)

Конкурентоспособность - это понимание	Конкурентными свойствами считаются
...и осознание этой способности и знание, что это такое.	...способность к отклику.
...того, зачем она необходима.	...активность в действиях.
...уровня этой способности.	...непрерывная рационализация поведения и эволюции.
...необходимости смены уровней этой способности.	...объективность в понимании.
...наличия жизненного цикла у этой способности.	...плановая жизнедеятельность.
...того, как использовать эту способность.	...наличие организационной миссии.
...того, что требуется обладать и владеть организационным, производственным и управленческим потенциалами в действиях.	...умение поддерживать компромиссные отношения.
...необходимости самооценки в действиях при развитии или потере конкурентоспособности.	...непрерывность в минимизации издержек.
...того, что конкурентоспособность не есть средство вхождения в партнерский или соревновательный процесс.	...непрерывность в создании новизны.
..., что конкурентные свойства при их наличии непрерывно обосновываются и имеют доказательную базу.	...умение соответствовать и следовать прогрессу в режиме отрицательного временного разрыва.
...предпочтительности интеллектуального потенциала над техническим.	...умение создавать интеллектуальную собственность и далее инновации.
..., что все преимущества имеют аналоги и когда-то применялись или прогрессивны в будущем.	...полные и неизбыточные знания рынка, правил и законов его стратегической модернизации.
...сильных сторон у партнеров и конкурентов.	...владение стратегическими инструментами (мониторингом, факторизацией, экспертными методами).
...целевых ориентиров в поведении.	...способность создавать организации.
...необходимости автономии.	...владение способами участия в сопряженных и системных состояниях.
Критерием конкурентоспособности является понимание, позволяющее создавать новое знание, а не факт победы над кем-то, кроме себя.	

Большое влияние на поведение организации оказывает принцип относительности. Знание и учет принципа относительности упрощает вхождение организации в отношения зависимости, равноправия, директивности. При отсутствии управления эти отношения большей частью случайны, нестабильны и, как ни странно, относительны. Умение осуществлять непрерывный и насущно необходимый переход по видам относительных

отношений является критерием успешности организации, ее самостоятельности в выборе партнеров и принятии решений.

Следствием отмеченного может стать понимание того, что конкурентные отношения среди деловых участников не являются процессами, ведущими к каким-либо относительным преимущественным достижениям, а определяют скорее свойства и понимание

этих самых участников (табл. 1), необходимые им в реальном функциональном проекте.

Как правило, в конкурентные соревновательные отношения входят личности (организации) с типовой (рутинной) жизнедеятельностью. Существующая практика взаимоотношений приводит их к необходимости ставить перед собой оригинальную и перспективную задачу, вести поведенческие и эволюционные процессы через доказательную обоснованность и с более интенсивным исполнением, то есть максимизировать свое поведение. Теория организаций при этом доказывает, что итоговая результативность в лучшем варианте оказывается не более среднего уровня относительно запланированного. Следует понять, что в худших вариантах, которых в практике объективно больше, чем первых, достигаемая в итоге результативность есть ниже среднего уровня. Этот феномен, который вошел в классику социального управления, открыл Ф.У.Тейлор.

Часто происходят ситуации заимствований или незаконных проникновений в авторские права. То есть из-за соревновательной практики может произойти естественное нарушение хода процессов по рангам и стадиям из-за возникшей потребности в обладании мнимыми конкурентными свойствами. Реально же ими являются активность в действиях, способность к отклику, непрерывная рационализация поведения и эволюции, минимизация издержек, создание новизны в технологиях и объектах производства, создание инноваций (внедренной новизны), объективность в понимании ситуаций, плановая жизнедеятельность, наличие организационной или личностной миссии, умение поддерживать компромиссные отношения.

Отмеченное выше точно соответствует очевидному, закономерному и непрерывно повышающемуся разнообразию в развивающихся действиях субъектов. Согласно этой закономерности решение станет успешным при условии достижения в нем уникальных или типовых показателей. И эта закономерность, несмотря на фактическую противоположность заложенных в ней толкований, объективна, знание ее сути необязательно, а попытка исполнить любое отклонение в поведении от нее не дает положительного результата. Многократно ориентироваться на уникальные проекты, и тем более их исполнять,

неэффективно, поскольку спрос на такие единичный, и его нарастания по понятным причинам не происходит. В итоге отсутствует такой экономический рычаг прибыльности, как объем выпуска, а точнее, его монотонное нарастание. Последнее при наличии обоснованных объемов продаж приводило бы к относительной стабильности существования, из-за чего появлялась бы возможность плановых преобразований объектов производства, кадрового состава, технологического обеспечения, идейного превосходства. Подобный результат поддерживал бы цикличность производственных отношений, упрощал достижение прогрессивных результатов, приводил бы к кооперациям и договоренностям.

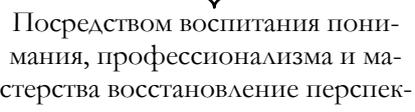
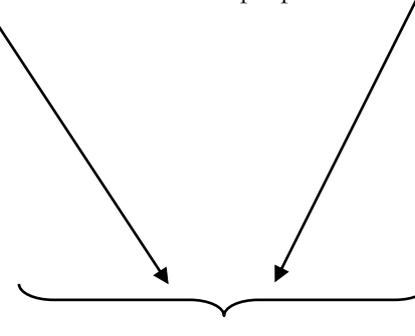
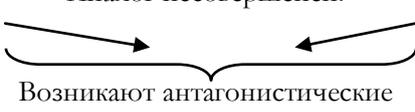
В табл. 2 приведены существующие проектные противоположности и итоговая результативность от их наличия. Введенная в анализ факторизации открывает возможность судить о целостности исследуемого объекта, в данном случае о процессе конкурентных отношений противодействующих сторон в проекте, а также не изменять идею комплексности его анализа. Если бы противодействующие стороны самостоятельно смогли бы изменить в сторону улучшения ситуации, описанные в табл. 2, то результаты взаимодействия противоположностей во всех позициях, за исключением одной, стали бы отрицательными. Это и есть способ настройки прогрессивных устремлений.

Для успешного достижения цели следует рекомендовать конкурирующим сторонам придерживаться такого важнейшего принципа системного подхода, как интеграция. С его учетом в сопряженных и системных отношениях начинают активизироваться эвристическая и конструктивная функции, посредством которых диалектически разрешаются противоположности и противоречия и, как следствие, гармонизируются отношения. Для активизации функций требуются также системы обучения или научного исследования.

Вскрыть противоположности в отношениях, значит, понять механизмы их возникновения и существования и, далее, через управление механизмами предотвратить их превращение в противоречия. Допустимо организовывать диалектические противоречия для стимулирования инициативы и предприимчивости в автономных или групповых действиях.

Для подобных поисков и предназначена факторизация противоположностей (табл. 2).

Таблица 2 - Факторизация возможных противоположностей в социальной и производственной сферах и возникающие от их взаимодействия результаты

Противоположности и их разрешение		
Тезис	Результат взаимодействия противоположностей	Антитезис
Технологии морально и физически устаревают.	 <p>Возникают отклонения в социальной сфере.</p>	Возникают и нарастают издержки, из-за чего происходит относительное и абсолютное удорожание жизни (продукта).
Планы преобразований инфраструктур и состояний хозяйственного сектора нарастают.	 <p>Потери темпа прогресса.</p>	Финансирование проектов задерживается.
Потребности в инвестициях нарастают.	 <p>Дефицит инвестиций.</p>	Спрос на инвестиции остается неудовлетворенным.
Инвестиции аккумулируются в банковской сфере.	 <p>Потери перспективы развития.</p>	Отсутствие эффективных методов управления инвестициями.
Легче заменить человека, чем его переделать.	 <p>Посредством воспитания понимания, профессионализма и мастерства восстановление перспектив и темпов прогресса.</p>	Профессионалы не вытесняют друг друга, а становятся в ряд.
Новое, это хорошо забытое старое.	 <p>Аналог несовершенен.</p>	Направление называют по совокупности поколений, возникающих из группы типовых, но развивающихся решений, которые проектируют и разрабатывают при наличии целей среди стратегических комплексов идей, возникающих в результате понимания следствий будущих действий и событий.
Творческих личностей всегда недостаточно.	 <p>Возникают антагонистические противоречия.</p>	Роль творческой личности велика.
<p>Противоречия катализируют производственные и творческие действия личности, коллектива, сообщества, общества, цивилизации, но никак не их отношения друг с другом.</p>		

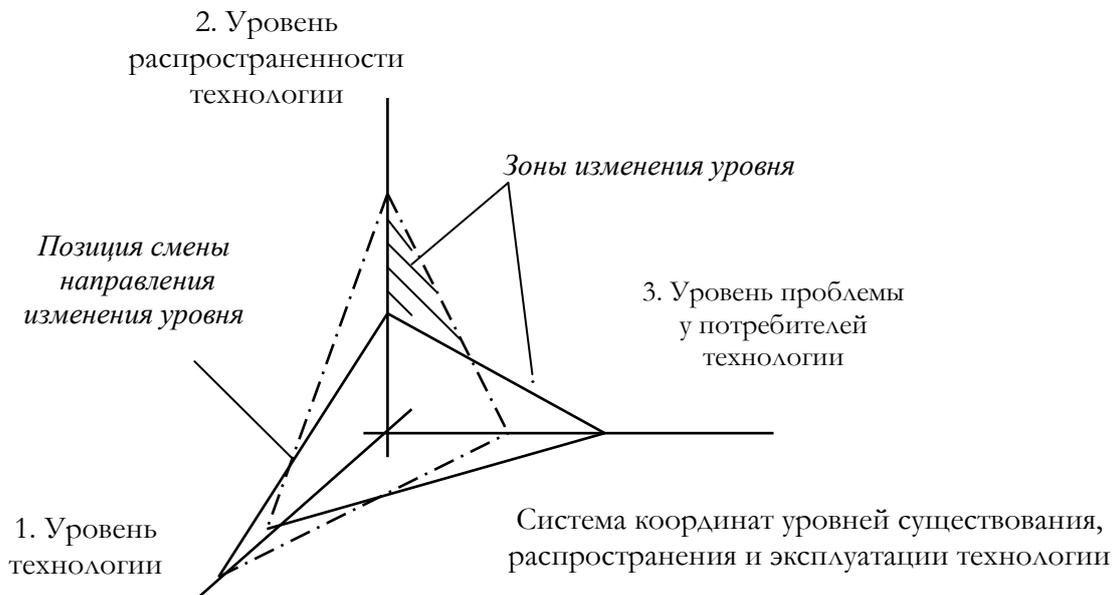
Прогрессивные тенденции обязательно проявятся в производственной среде при наличии у исполнителей потенциала (организационного, технического, производственного, финансового, кадрового, управленческого); понимания, интенсифицирующего темп выхода на результат; профессионализма

с умением ставить задачи и решать их; научного приоритета и инновационных преимуществ.

Пространство уровней существования, распространения и эксплуатации технологии, показанное на рисунке, открывает объективную возможность целеобусловленных

преобразований в конкретной производственной системе. Исполнение потребных преобразований приведет к смене параметров

уровней в сопредельных (1-2, 2-3, 3-1) зонах и улучшению ситуаций у исполнителей.



Поскольку процессы целесообразных преобразований в конкретной производственной системе, например, кластере, непрерывны и успешность их выполнения неравнозначна, то уровни существования, распространения и эксплуатации технологии изменяются относительно базовых и присущих данной системе значений параметров по гармоническому колебательному закону. Однако уровень технологии с течением времени монотонно повышается, приближаясь к закономерному пределу. Переход на следующий прогрессивный номинал уровня технологии станет возможным после разработки нового технологического поколения. Идея принципиального изменения качественных параметров технологических уровней не нова, однако

значительных прорывов в этом направлении не достигнуто. Конкурентные отношения, даже если они и возникают, помочь в выборе направления развития не могут.

Это есть следствие того, что все усилия духа в поисках истины постоянно стремятся приблизить его к разуму, ... но от которого он всегда остается бесконечно далек (П.С.Лаплас).

Использованные источники

Даровских, В.Д. Менеджмент итерации: идея – проект – практика [Текст] / В.Д. Даровских. – Б.: Текник, 2009. – 210 с.

Январь 2013 г.