

## СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В УСЛОВИЯХ РОССИЙСКОГО КРИЗИСА

*А.Тыныбекова*

История малого предпринимательства в Кыргызстане началась с создания кооперативов в 1989 г. В последующие годы получили развитие малые, совместные предприятия, крестьянские, фермерские хозяйства, индивидуальная предпринимательская деятельность.

В апреле 1998 г. Постановлением Правительства КР утверждена “Программа действий по государственной поддержке малого предпринимательства в Кыргызской Республике на 1998-1999 годы”.

Малый бизнес обладает большим потенциалом:

*Дает возможность людям самоопределиваться.* Появляется возможность найти собственное место в обществе и максимально использовать свои дарования, устремления.

*Позволяет изменить психологию людей, их отношение к труду.* На этапе перехода к рыночной экономике малый бизнес принимает на себя часть острейшей социальной проблемы обеспечения людей работой, а следовательно, источником доходов. Иными словами, ориентированные на рынок малые и средние предприятия приобретают особое значение в качестве одного из средств борьбы с безработицей.

*Это гарант социальной стабильности.* Малые предприятия, как буфер, берут на себя невзгоды спадов, экономических похолоданий и тем самым позволяют обществу выжить и выйти на новый цикл развития.

*Является рычагом демографического саморегулирования.* Создание малых предприятий в сельской местности может предотвратить миграцию работоспособной сельской молодежи в переполненные города.

В 1994 г. наблюдался резкий рост численности занятых в малых и средних предприятиях, в то время как количество предприятий возросло незначительно. На рис.1 показана численность занятых в малом предпринимательстве в целом и по типам предпринимательства. Здесь явно прослеживается преимущественный рост крестьянских и фермерских хозяйств. Наша республика имеет значительный аграрный сектор, более 66% населения проживает в сельской местности, поэтому развитие крестьянских и фермерских хозяйств является положительным признаком в экономике. Рост в общей валовой добавленной стоимости обеспечивается крестьянскими и фермерскими хозяйствами (рис.2).





### Какие меры могут противодействовать влиянию российского кризиса на развитие МСБ?

- *Укрепление нормативно-правовой базы и создание системы экономических механизмов поддержки малого и среднего предпринимательства.*

Законодательство должно обеспечивать свободу развития предпринимательства на этапах возникновения и деятельности предпринимательских структур. Необходимо создание правовых условий, обеспечивающих как минимизацию риска предпринимательской деятельности, так и ее прибыльность. Эти правовые условия касаются таких аспектов, как процедура регистрации предприятий, стимулирование капиталовложений, возможность получения земли на правах владельца или арендатора, правила транспортировки и т.д. Ныне существует много препятствий для развития сферы малого и среднего бизнеса. Это чрезмерные бюрократические правила официальной регистрации МСП, требующие слишком много времени и средств у предпринимателей; налоговая система более благоприятствует крупным государственным предприятиям; правовые ограничения для получения в частную собственность земли, производственных помещений и оборудования; слабая производственная инфраструктура, как транспорт, энергоснабжение.

- *Ускорение очередного этапа приватизации.*

Разгосударствление и приватизация предприятий базовых, стратегически важных отраслей экономики – горнодобывающей, энергетики, телекоммуникации, системы нефте- и газоснабжения, а также непромышленной сферы. Особенностью этого этапа является снижение темпов приватизации вследствие индивидуального подхода и перехода к избирательным методам приватизации, основанным на комплексном анализе финансово-экономического положения предприятия, значимости его в экономике республики. В свою очередь замедление темпов приватизации не будет содействовать предпринимательской деятельности.

- *Возрождение конкурентоспособности как можно большего количества предприятий, а в случае невозможности - закрытие предприятия во избежание бесполезной траты финансовой помощи.*

Только конкурентоспособность продукции может вывести предприятия на более высокий уровень развития. Конкурентоспособность должна быть и на внутреннем рынке, вытесняя аналогичную импортную продукцию, и на внешнем рынке, завоевывая все большее пространство для торговли, что и даст улучшение торгового баланса. Очень важный момент - разработать систему налогообложения, стимулирующую предпринимательство. Высокие налоги вынуждают производителей повышать цены на продукцию, что делает ее неконкурентоспособной.

- *Создание кредитных союзов.*

Малые и средние предприятия должны иметь возможность получать финансовую помощь в виде кредитов и ссуд не только через коммерческие банки, оценивающие свои услуги достаточно высоко, но и через такие структуры, которые свели бы до минимума процентные ставки. К примеру, в России имеется указ о наделении физического лица правом создания кредитных союзов. Особенностью такого способа кредитования является то, что к кредитным союзам не применяется банковское законодательство, а это позволяет выдавать ссуды под щадящие проценты.

- *Пересмотр налогового режима для инвесторов, как иностранных, так и внутренних.*

В последние годы активность иностранных инвесторов заметно снизилась. В первые годы становления суверенного Кыргызстана республика опередила другие страны СНГ по разработке законодательно-нормативных актов, стимулирующих привлечение зарубежных предпринимателей. Но со временем этих преимуществ стало меньше, а в связи с принятием в 1997 г. нового Закона "Об иностранных инвестициях", отменившего все налоговые льготы иностранным инвесторам, и вовсе наступило ухудшение налогового режима. Существующее законодательство не позволяет конкурировать с соседями.

### **Перечисленные меры могут вызвать возможные риски и побочные эффекты:**

Упрощение правил регистрации предприятий может вызвать появление на свет предприятий, которые занимаются запрещенной деятельностью. Но положительным моментом можно назвать отсутствие поводов для взяточничества со стороны чиновников, производящих процедуру регистрации предприятий.

С одной стороны, медленные темпы приватизации сдерживают процесс развития предпринимательства, с другой - поспешность рождает непродуманные действия, чреватые финансовыми потерями. Необходимо найти "золотую середину".

Риск в создании кредитных союзов есть и для государства, поскольку в случае невозврата кредитов погашать долг будет, по-видимому, государство. Но в этом случае необходимо разработать систему кредитования, которая, предоставляя льготные займы предпринимателям, в то же время свела до минимума свои издержки.

Неблагоприятные налоговые условия для инвесторов вынуждают многих иностранных инвесторов искать более подходящие режимы в других государствах – в этом и есть риск.

Все разработанные до сих пор меры по поддержке малого и среднего бизнеса достаточно продуманы и логичны. Беда в том, что большинство законов и указов не работают, слабый контроль порождает множество препятствий их исполнению. Самой эффективной мерой стало бы обеспечение выполнения этих законов.