

ИНВЕСТИЦИИ - ПУТЬ К ЭКОНОМИЧЕСКОМУ РАЗВИТИЮ

И.РЫСКУЛОВ, МИД Кыргызской Республики

Выступая на заседании правительства КР 20 января 2001 г., Президент страны А. Акаев особо подчеркнул необходимость оживления притока прямых инвестиций в экономику республики - довести долю иностранных вложений до 10% к ВВП. От успеха решения этой архиважной задачи будет зависеть дальнейшее динамичное развитие экономики республики.

С самого начала экономических реформ существовала проблема собственного капитала. Поэтому правительство проводило активную политику привлечения внешних ресурсов в экономику страны из различных источников, прежде всего международных финансовых институтов и стран-доноров. Эти меры были жизненно необходимы для создания рыночных механизмов, осуществления государственных программ.

Сегодня, можно сказать, что основной этап экономических реформ в Кыргызстане завершен, заработали институты рынка. Но проблема недостатка собственного капитала сохраняется. Как известно, страна не может далее идти по пути широкомасштабных внешних заимствований для поддержки производителя. Целый ряд перспективных производств, обладая неплохой производственной базой, квалифицированной рабочей силой, рынком сбыта, задыхаются от нехватки оборотного капитала. В чем же дело, почему инвестор не идет в Кыргызстан?

Действуют основные институты рыночной экономики, валюта свободно конвертируется, ее ввоз и вывоз не ограничивается, вступив в ВТО, республика продемонстрировала открытость своей экономики. Видимо, необходимо как можно скорее пересмотреть Закон об иностранных инвестициях в сторону создания более благоприятных условий для иностранного инвестора.

В недавнем прошлом Конгресс такой развитой страны, как Южная Африка, сделал политическое заявление, в котором признавалась важная роль иностранных инвесторов в стране. В этом заявлении было отмечено, что особо благоприятные возможности ждут иностранных инвесторов в тех отраслях, которые могут увеличить занятость и развить потенциалы местного производства.

В свое время Торговая палата США провела обширные исследования на материале входящих в ее состав ТИК с целью выявить, чем руководствуются американские компании, принимая решения о капиталовложениях в какую-либо страну. Было выявлено 12 основных критериев.

1. Характеристика местного рынка. Самым главным фактором является привлекательность рынка товаров и услуг ТИК. Размеры местного рынка, относительное благосостояние или покупательная способность населения, возможности роста этих показателей, а также экономики в целом, составляют основные критерии, которые используются ТИК для принятия решения о том, заслуживает ли данная страна дальнейшего внимания? Важными факторами также являются природные ресурсы и географическое положение страны.

2. Доступность рынка. Местные законы и нормативные положения, обеспечивающие или хотя бы не слишком ограничивающие доступ на местные рынки, могут повысить потенциальную прибыль и рентабельность предприятия. Страны, где государство серьезно контролирует экономическую деятельность и ограничивает свободу частного сектора, непривлекательны для потенциальных инвесторов. Существующее законодательство должно также обеспечить ТИК возможность конкуренции на равноправной основе с местными компаниями.

3. Рабочая сила. Иностранные инвесторы анализируют качество местной рабочей силы, ее стоимость. Они учитывают качество образования кадров, поскольку в стране-получателе работники с хорошим уровнем образования легче поддаются профессиональной подготовке и достигают максимальной производительности значительно быстрее.

4. Валютный риск. Стоимость местной валюты по отношению к основным твердым валютам, ее стабильность напрямую связана с уровнем затрат и прибыли ТИК, которые суммарно оценивают результаты своей экономической деятельности по отношению к основным мировым валютам. Поскольку ТИК осуществляют инвестиции в местной валюте, риск девальвации валюты оказывает воздействие на стоимость их финансовых активов после вычета налогов, а также на поступления и прибыль в твердой валюте. Правильная оценка стоимости национальной валюты важна как для ТИК, которые хотят экспортировать из стран-получателей, так и для самих этих стран, стремящихся к получению доходов от экспорта.

5. Возвращение капитала. Инвесторы придают большое значение законам и нормативным положениям, влияющим на возможность вывоза инвестированного капитала и прибыли из страны-получателя. К этим законам относятся положения, регулирующие уровень налогообложения, ограничения на вывоз твердой валюты из страны или сложные бюрократические процедуры оформления такого вывоза (например, требования получить разрешение или одобрение центрального банка).

6. Защита прав интеллектуальной собственности. Интеллектуальная собственность - это собственность компании на свою нематериальную продукцию, например, исследовательскую. Сюда относятся технологические процессы, программное обеспечение и способы ведения маркетинга. Учитывая, что значительная доля активов компаний представлена нематериальными ценностями, защита интеллектуальной собственности для них очень важна. Для привлечения инвестиций правительства стран-получателей должны соблюдать и надежно защищать права интеллектуальной собственности, избегая принудительного лицензирования зарегистрированных технологий и не допуская других форм

вмешательств в технологические лицензионные соглашения между частными фирмами.

7. Торговая политика. Торговая политика оказывает влияние на стоимость экспортно-импортных операций в стране-получателе, а также на сам процесс осуществления таких операций. То, как они осуществляются - очень важный показатель для ТИК, которые, следуя своей глобальной стратегии производства, используют свои иностранные филиалы и компании для экспорта на другие рынки, что повышает их эффективность на мировом рынке. К примеру, при заключении региональных торговых соглашений возможность легкого выхода на рынки соседних стран особо привлекательна для ТИК.

8. Государственное регулирование. Климат регулирования - термин, обозначающий последствия правительственных постановлений, регулирующих предпринимательскую деятельность. Существующее законодательство значительно влияет на эффективность бизнеса, объем издержек и, в конечном счете, на рентабельность производства и конкурентоспособность фирмы. Благоприятный климат - это важный фактор при принятии решения об инвестиционной программе. Важно отметить, что для защиты интересов производителей и потребителей, а также для целостности и нормального функционирования рынка государственное регулирование в какой-то степени необходимо. Однако с точки зрения иностранных инвесторов чрезмерное регулирование может вызвать перекосы, ведущие к увеличению издержек и снижению эффективности как рынков, так и производителей.

9. Налоговые ставки и стимулы. Одним из важнейших факторов в принятии решения об инвестировании выступает налоговое законодательство. Чрезмерное налоговое бремя на капиталовложения и прибыль могут помешать ТИК инвестировать в ту или иную страну. Под налоговым бременем понимаются не только ставки налогообложения, но и налоговый режим в отношении дивидендов, гонораров, банковских переводов и других банковских операций.

10. Политическая стабильность. Это условие имеет фундаментальное значение в принятии решения об инвестициях: инвесторы просто не станут рисковать своим капиталом, вкладывая его в политически нестабильные

страны, поскольку риск потерять капитал слишком высок.

11. Макроэкономическая политика. Экономическая политика правительства - это важный фактор, повышающий уверенность инвесторов, поскольку в странах-получателях с эффективной экономической политикой вероятность экономической нестабильности минимальна. А она, как известно, отрицательно сказывается на рентабельности отечественных и иностранных компаний и увеличивает сомнения инвесторов. Важнейшим условием стабильной макроэкономической политики выступает низкая и предсказуемая инфляция.

12. Инфраструктура и услуги. Физические ресурсы страны-получателя, т.е. ее дороги, порты, аэропорты, телекоммуникационные сети, наличие и стоимость энергоносителей имеют важнейшее значение для стоимости и эффективности производства и транспортировки. Страны должны стремиться к поддержанию своих физических ресурсов на уровне современных стандартов и в рабочем состоянии, чтобы наилучшим образом использовать их для привлечения иностранных инвестиций. Независимо от соответствия страны-получателя другим высоким критериям, при неразвитой инфраструктуре стране будет трудно привлечь значительные зарубежные инвестиции.

Если рассмотреть ситуацию в привлечении инвестиций у нас в республике в соответствии с данными критериями, то наиболее уязвимым моментом представляется критерий привлекательности рынка. Решение данной проблемы видится через призму региональных союзов, таких, как создаваемый Евразийский экономический союз, Центральноазиатский экономический союз. Широкие возможности в сфере расширения рынка открываются во все более развивающемся в позитивном плане торгово-экономическом сотрудничестве с Китаем. Эффективное использование членства в ВТО также открывает хорошие перспективы.

Наша республика, не обладая богатыми минеральными ресурсами, привлекающими инвесторов, на мой взгляд, должна пойти на создание наиболее благоприятных условий для иностранного инвестора. Даже те страны, которые строили свою экономику на протяжении многих лет на внутреннее развитие, в настоящее время видят одним из приоритетов

своей экономической политики активное привлечение иностранных инвестиций. Например, Бразилия с начала 60-х и до середины 80-х годов строила свою экономику, ориентируясь на внутреннее развитие. В соответствии с этой моделью упор делался на создание национальной промышленной базы путем использования тарифных и других барьеров для ограничения конкуренции со стороны иностранных фирм ТИК. Вначале, несмотря на относительно непривлекательность политической структуры и неблагоприятный инвестиционный климат, зарубежные инвесторы, привлеченные размерами бразильского рынка и запасами природных ресурсов страны, вели в Бразилии активную деятельность. Однако, начиная с середины 80-х годов, бразильская модель с ориентацией на внутреннее развитие начала давать сбои. За этим последовал экономический хаос, вызванный высоким уровнем инфляции, который в свою очередь объяснялся большими расходами правительства и привлечением зарубежных займов. Эпидемия гиперинфляции и отрицательные результаты программы шоковой терапии, призванной контролировать инфляцию, привели к уменьшению доли Бразилии в прямых зарубежных инвестициях, направляемых в развивающиеся страны. Глобальная конкурентная борьба за привлечение иностранного капитала стала важным фактором, побудившим бразильское правительство создать более привлекательный климат для частных инвестиций.

Рост иностранных инвестиций в страны, не имеющие крупных рынков или богатых природных ресурсов, такие, как Коста-Рика, Чили, Сингапур, Гонконг и Малайзия, стал возможным, благодаря использованию этими странами эффективного сочетания политических и экономических стимулов.

Сегодня разработка инвестиционной стратегии является архиважной государственной задачей.

