

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И ПОСТСОВЕТСКАЯ ЦЕНТРАЛЬНАЯ АЗИЯ

Т.Койчуев

ПРЕДИСЛОВИЕ

С обретением государственной независимости, выбором и утверждением политической демократии и плюрализма, переходом к свободной, открытой, социальной рыночной экономике республики постсоветской Центральной Азии вошли в мировое экономическое сообщество и пытаются найти в нём достойное место, вызывая интерес и привлекая к сотрудничеству.

Для того чтобы сотрудничество стало устойчивым, долговременным и доверительным, плодотворным и перспективным, надо хорошо знать партнеров. Поэтому изучение мировой экономики в страновом разрезе, осознание глобальных проблем, играющих важнейшие роли в мировом развитии, и, естественно, критическая оценка своего состояния, масштабов и динамики представляют научный и практический интерес.

Глава I. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА: РЕГИОНАЛЬНЫЙ И СТРАНОВЫЙ ОБЗОР РАЗВИТИЯ

1. 1. Глобализация – объективный процесс в жизнедеятельности общества

Человечество живет на одной планете, разделенной на континенты, занимающие разные ее части и находящиеся в различных природно-климатических условиях. Они различаются топливно-энергетическими, гидроэнергетическими, минеральными ресурсами, биологическим разнообразием, масштабами и степенью пригодности к хозяйственному освоению земельных ресурсов.

Возникновение и проявление человеческой жизни и человеческой жизнедеятельности по континентам отличаются по срокам, историческим путям движения цивилизации и достигнутому уровню цивилизации.

По мере развития цивилизации и экономического прогресса от периода к периоду возникают, расширяются и углубляются познавательные, экономические, культурные связи между народами, странами, государствами.

Среди них особо важную роль начинают играть экономические связи, берущие начало с торговых. В силу природных различий по видам и масштабам ресурсов, страны направляют излишки одних продуктов в другие страны, ввозя продукты, недостаток которых они испытывают, из других стран и тем самым покрывая свои потребности.

По мере развития и усложнения экономик, роста масштабов и потребностей растущего населения, экономические связи становятся все более масштабными, сложными, многосторонними, взаимопереплетающимися, устойчивыми, стабильными и самоориентированными к дальнейшему росту.

Начинают проявляться определенные законы, закономерности, тенденции мирового экономического развития через многосторонние мировые экономические связи, складывающиеся и сложившиеся как постоянные. Каждая национальная экономика тесно связана с общемировой.

Возникает явление, когда экономика всех стран и континентов объективно формирует мировую экономику не как арифметическую сумму национальных экономик, а одну *мировую, глобализованную экономику*, становясь ее органичным, естественным компонентом.

Возникает качественно новый уровень развития мировой экономики. Тенденция к глубокой интеграции экономики стран и континентов – процесс объективный.

Объективно рождается необходимость выработки и принятия системы международных процедур, правил, порядка установления экономических отношений, которые будут выражены в соответствующих договорах, нормах и других юридических документах возникших международных органов.

Экономика каждой страны и мировая экономика устремлены к прогрессу, и потому объективно, что конструктивное, обновляющее, динамичное, качественное, мобилизующее воздействие на мировое развитие окажут успехи, экономический потенциал и опыт передовых стран. Глобализация идет под их доминирующим влиянием (табл. 1.1).

Возникают новые методы и формы организации экономики и экономического сотрудничества. На экономику отдельных стран существенное и возрастающее влияние начинают оказывать международные экономические и финансовые компании, корпорации, банки, фонды и т.д.

Глобализация «привносит» в экономику каждой страны тенденции, характерные мировой экономике, опыт передовых развитых стран, требования и рекомендации, выработанные международными экономическими и финансовыми организациями глобализированной экономики. Появляется проблема адаптирования экономики конкретной страны к общим направлениям и влияниям глобализации. Глобализационных процессов не избежать, но экономика конкретных стран, групп стран и континентов, воспринимая поучительное, полезное и выгодное от глобализации, не должна нести страновые и региональные экономические и социальные потери, то есть глобализация должна оказывать не давление, а поддержку, придавая импульс позитивному изменению.

Экономике, если она успешно развивается, технико-технологически вооружена на передовом уровне и достигает высокой производительности и крупных масштабов, становится тесно в национальных границах, и объективно она выходит за национальные границы. Соответствующие товары устремляются на те рынки, где есть на них спрос и возможность получить прибыль. Товары завоевывают внешние рынки.

Там, где экономика сильная, накапливается свободный капитал, ждущий сферу своего приложения. И он тоже устремляется на внешний рынок, зарабатывая проценты. Сильная экономика экспортирует в уступающие ей экономики технико-технологические средства, ибо только их используя, можно достичь больших результатов и быстрее и больше получить отдачу от вложенного капитала.

Сильная экономика привносит в уступающие экономики передовые, более рациональные и эффективные методы организации производства, регулирования развития рынка, научные основы хозяйствования, богатый и полезный опыт хозяйствования, прививает прогрессивное экономическое сознание и психологию.

Разумеется, там, где встречаются экономические интересы стран с неравными «весовыми категориями», выигрыш больше получит сильная сторона. Сильная сторона проникает в слабые зоны не под влиянием одних альтруистических желаний, а преследуя свои конкретные выгоды. Но это проникновение, помимо воли сильной стороны, вместе с тем обуславливает экономические нововведения, без которых невозможно получение выигрыша. Сильная сторона вносит и позитивный вклад в экономику слабой стороны.

Вместе с тем позитивным воздействием глобализация порождает нежелательные для национальных и региональных экономик явления. С одной стороны, стимулируя экономическое развитие и научно-технический прогресс и передовые методы и формы хозяйствования, одновременно она, с другой стороны, подавляет национальную экономику своим превосходством и акцентирует внимание на предпочтительные для глобализации направления, а не на те, которые насущно необходимы для национальных и региональных экономик.

Таблица 1.1

Места стран с разными доходами и регионов в мировой экономике¹

	Население		Валовой национальный доход		Валовой внутренний продукт		Экспорт	Импорт
	%	среднегодовой прирост, %	%	долл. США на душу населения	%	среднегодовой прирост, %	в % к ВВП	в % к ВВП
Весь мир	100,0	1,2	100,0	7439	100,0	3,0	25,0	0,025
Страны с низким доходом	36,9	1,9	3,2	650	3,3	6,5	20,0	24,1
Страны со средним доходом	47,3	0,9	19,4	3051	20,8	5,6	32,9	29,2
Страны с доходом ниже среднего	34,9	0,9	9,6	2036	9,8	7,6	35,7	31,3
Страны с доходом выше среднего	12,4	0,8	9,8	5913	11,0	3,9	30,4	27,3
Страны с низким и средним доходом	84,2	1,3	22,6	2000	24,2	5,7	31,1	28,5
Вост. Азия и Тихоок. Регион	29,1	0,9	7,3	1863	7,5	8,6	40,4	34,2
Европа и Центральная Азия	7,0	0,0	4,6	4795	5,2	5,7	33,3	33,4
Лат. Америка и Карибский бассейн	8,5	1,3	5,4	4467	6,1	3,1	22,5	20,4
Ближ. Восток и Сев. Африка	4,8	1,8	1,6	2481	1,5	4,1	38,5	28,9
Южная Азия	22,9	1,7	2,3	766	2,4	6,9	13,8	20,7
Африка к югу от Сахары	11,8	2,3	1,3	842	1,5	4,7	32,7	28,5
Страны с высоким доходом	15,8	0,7	77,4	36487	75,8	2,3	23,0	24,4

¹ Расчеты по данным Всемирного банка: Доклад о мировом развитии 2008 г.

И здесь очень важно: глобализация с вниманием должна относиться к национальным и региональным проблемам, определять механизмы и средства содействия им. Национальная и региональная экономики должны не отвергать глобализацию (что невозможно, а значит, бесполезно), а выработать экономические, социальные и политические методы и механизмы адаптации к глобализации и определить такую структуру экономики, ее темпы и масштабы, которые защищают и национальные, и региональные интересы, и найти свою нишу в глобализованном пространстве; международные организации и развитые страны, несущие глобализацию, должны с пониманием относиться к национальным и региональным интересам и предусматривать щадящий режим привлечения в глобализованное пространство.

Глобализация охватывает не только одну сферу жизнедеятельности общества – экономику, но и науку, образование, культуру, духовную, нравственную и моральную сферы, влияет на менталитет народов, общественное сознание и общественную психологию, а значит, и на стандарты жизни.

Научно-технический прогресс не признает национальных границ и объективно выходит за их рамки. Впечатляющие результаты в области науки и техники имеют и страны, не относящиеся пока к развитым, но осознавшие значение науки и техники и целенаправленно развивающие эти важные сферы жизнедеятельности общества. В этом плане поразительны успехи Китая.

Запуск искусственных спутников Земли и их возвращение на Землю, запуск ракетносителей, получение искусственного инсулина и искусственный синтез трансферазы алапина – рибонуклеиновой кислоты, выведение сортов гибридного риса – яркие доказательства развития китайской науки и техники. По ряду полученных результатов китайская наука достигла мирового уровня. Среди них: изучение явления сверхпроводимости, создание синхронизатора взаимодействия положительно и отрицательно заряженных частиц, новые технологии нефтедобычи посредством закачивания воды в скважины, создание модели Солнца КМ; технологии моделирования, аэродинамические исследования, система контроля процессов и обработки на атомном уровне, создание роботов, исследовательская работа в области сельскохозяйственной геномной инженерии. Китайские ученые активно сотрудничают с учеными США, Великобритании, Франции, Германии, Японии в дешифровке полной структуры человеческого ДНК. Это великий научный проект, имеющий мировое значение и приравненный по сложности к программам изучения Космоса.

Глобализация делает более динамичными и мобильными, подвижными и приспособленными к быстроменяющимся условиям человеческие ресурсы. Открытость общества и свобода выбора привели к широким миграционным процессам, которые носят не однонаправленный, а разнонаправленный характер. Происходит взаимопроникновение и взаимообогащение опыта жизнедеятельности, культур, традиций, образа и стандартов жизни, эстетического чувствования и понимания, этических норм человеческого поведения и человеческих отношений.

Постепенно роли ведущих «актеров» в глобализованной экономике будут меняться. Если раньше определяющее влияние развитых стран на мировую экономику было однополярным, то это влияние становится многополярным. На процесс глобализации стали заметное влияние оказывать и крупные масштабы экономики стран, не входящих в группу развитых, но ВВП которых по объему превысили ВВП большинства развитых стран и приближаются к объемам лидеров развитых стран и мировой экономики и которые активно осваивают научно-технические и технологические нововведения, сами в этих областях добиваются теоретических и практических выдающихся успехов и уверенно входят в мировое пространство (табл. 1.2).

Китай входит в группу стран с доходами ниже среднего уровня, а объем ВВП Китая в 2006 г. составил 2,67 трлн. долл. США, или в десятке триллионщиков находился на 4-м месте. Экспорт Китая составил 36,3% к ВВП, импорт – 29,7% к ВВП. В 2008 г. Китай по объему ВВП поднялся на 3-е место.

В Китае нашли свою нишу известные в мире крупнейшие финансово-экономические компании развитых стран: США, Западной Европы, Японии и т.д. Весьма показателен опыт

китайских свободных экономических зон и других форм открытости экономики к внешнему рынку и определения свободы рынка. Китайские инвестиции довольно интенсивно осваивают зарубежные объекты.

Растут масштабы и приближаются к заветному триллиону экономики России, Индии, Республики Корея, Мексики, то есть не относящиеся к развитым странам. Образовываются новые центры влияния на мировую экономику. Однополярный экономический мир уступает место многополярному миру, когда активная роль уже начинает принадлежать не только развитым странам. А эта активность приводит к тому, что в группу развитых стран ворвутся другие страны, то есть круг развитых расширяется. Ведущая роль развитых стран сохраняется и возвышается двумя «струями»: импульс дают сами развитые страны и дополнительный импульс дают те, которые только вошли в эту группу.

Как бы гармонизируя процесс глобализации с региональными устремлениями в многополярном глобализированном пространстве, по крупным регионам мира объективны центры притяжения и воздействия. Ими в перспективе могут стать: Китай и Австралия в Восточной Азии и Тихоокеанском регионе; Россия и Турция - в Европе и Центральной Азии; Бразилия и Мексика - в Латинской Америке и Карибском бассейне; Саудовская Аравия - на Ближнем Востоке и Северной Африке; Индия - в Южной Азии; Южно-Африканская республика - в Африке к югу от Сахары.

На процесс глобализации влияет и сфера услуг. Весь мир завоевывают китайская кухня и уникальные различные китайские виды спорта: единоборства, защиты и укрепления тела и духа. Массовая культура шагает по всем континентам – это влияние развитых, цивилизованных стран с распространённым культурным влиянием. Спорт все ближе соединяет народы. Все расширяется и углубляется обмен различных видов искусств. Все это сближает народы, их национальные менталитеты, культуры общения и поведения. Их общественное сознание и психологию. Формируются чувства толерантности, осознаётся общность судьбы на планете Земля.

Добиться устойчивости развития и укрепить её, обеспечить стабильность и сохранить её, ускорить темпы и устремляться вперед, производить больше и лучше, преодолеть крупные масштабы и подняться выше на новый уровень, сделать жизнь общества обеспеченной, процветающей, духовно возвышенной и нравственной, безопасной и уверенной в надёжном завтрашнем дне – вот в чем и цели общества, и средства их достижения как в рамках глобализированной мировой экономики, так и в национальных и региональных рамках.

Достичь разумного состояния глобальных, национальных и региональных интересов означает необходимость обеспечения самодостаточности национальной и региональной экономик в условиях глобализации мировой экономики.

Глобализация и регионализация (включая национальные экономики) – это не противоборствующие, непримиримые стороны, а две взаимосвязанные стороны одной модели: если одна сторона блистательна, то и другая будет такой же и, наоборот. Вот об этом нельзя забывать!

Таблица 1.2

Основные экономические показатели развития мира¹

	Население		Валовой национальный доход		Валовой внутренний продукт		Экспорт	Импорт
	млн. чел. 2006 г.	среднегодовой прирост, % 2000-2006	млрд. долл. США 2006	долл. США на душу населения	млрд. долл. США 2006	среднегодово й прирост, % 2000-2006	млрд. долл. США	млрд. долл. США
Весь мир	6518	1,2	48481,8	7439	48244,9	3,0	12063,5	12,3
Страны с низким доходом	2403	1,9	1562,3	650	1611,8	6,5	323,7	388,8
Страны со средним доходом	3086	0,9	9415,4	3051	10049,5	5,6	3305,5	2934,1
Страны с доходом ниже среднего	2276	0,9	4635,2	2036	4734,6	7,6	1689,3	1480,0
Страны с доходом выше среднего	810	0,8	4789,7	5913	5316,9	3,9	1615,6	1450,8
Страны с низким и средним доходом	5489	1,3	10977,7	2000	11661,9	5,7	3629,2	3323,1
Вост. Азия и Тихоок. регион	1900	0,9	3539,1	1863	3636,6	8,6	1468,4	1243,9
Европа и Центральная Азия	460	0,0	2205,8	4795	2493,6	5,7	830,2	834,3
Лат. Америка и Карибский бассейн	556	1,3	2650,3	4767	2945,2	3,1	661,9	601,6
Ближ. Восток и Сев. Африка	311	1,8	771,2	2481	730,1	4,1	280,9	210,8
Южная Азия	1493	1,7	1142,7	766	1142,3	6,9	157,7	236,7
Африка к югу от Сахары	770	2,3	648,3	842	709,5	4,7	232,1	201,5
Страны с высоким доходом	1029	0,7	37528,9	36487	36583,0	2,3	8435,9	8960,4

¹ Данные Всемирного банка: Доклад о мировом развитии 2008 г.

1.2. Мировая экономика: динамика, масштабы и уровни экономического развития

В целом в мире, во всех его регионах и странах (отсталых, среднеразвитых и развитых) наблюдался экономический рост, и казалось, что он имеет надежную финансовую «подпитку». Конечно, экономический и финансовый миры не были абсолютно беспроблемными. Так никогда не бывает. Но существующие проблемы, вроде, не предвещали грозу. Но гром неожиданно грянул. Финансы «лопнули». Разразившийся финансовый кризис, со стартом в США, охватил сначала развитые, а затем и другие страны. Таков глобализированный экономический и финансовый миры. Во взаимосвязанном и взаимозависимом мире никакое его звено не останется нетронутым, если где-то «прорвалось».

Конечно, в борьбе с разразившимся экономическим и финансовым кризисами одни страны добьются больших успехов, другие – меньших, третьи – станут жертвами и безуспешными. Последствия зависят от уровня развития, действенности национальной системы борьбы с кризисами, объема имеющихся ресурсов, размеров международной и взаимной помощи государств...

Но есть причины, которые приводят к кризисам, и они являются всеобщими для всего мира и чтобы их устранить, все государства мира и международные экономические и финансовые организации должны выработать согласованную программу и политику действий, для чего необходимо провести глубокий анализ происходящих в мире экономических и финансовых, социальных и политических, экологических и научно-технических процессов. Соответственно, возможно, придется пересмотреть взгляды на мир и подходы к его изучению, чтобы прийти к правильным оценкам и выработать обоснованные действия к позитивному изменению ситуации. Давайте проанализируем, по данным Всемирного банка (доклад о Мировом развитии, 2008 г.), как развивалась мировая экономика в 2000-2006 гг., предшествовавших кризису 2008 г., которому, как считают эксперты, не было аналога в мире по масштабу урона, который будет (ожидается) нанесен мировой экономике...

Смена экономической идеологии и переход от тоталитарного и традиционного режимов к свободной экономике, постепенное приобретение опыта использования рыночных методов, освоение нововведений и накопление ресурсов для роста, большая политическая и гражданская стабильность в обществе позволили странам Восточной Азии и Тихоокеанского региона, решившимся на радикальные перемены, достигнуть в 2000-2006 гг. сравнительно высоких темпов экономического роста: Вьетнам – 7,6%, Камбоджа – 9,4, ЛНДР – 6,4, Монголия – 6,6, Китай – 9,8, Малайзия – 5,1%.

В силу сложившейся, в прошлом, экономической отсталости и высокого демографического роста, в этих странах невозможно быстро обеспечить высокий уровень развития. К странам со средним и низким доходами, по объему валового национального дохода на душу населения, относятся Вьетнам, Камбоджа, ЛНДР, Монголия и Китай.

В экономическом развитии поразительны успехи Китая. Выбор политического и экономического китайского устройства был уникальным и мудрым. Им удалось «сблизить», «сдружить» и соединить коммунистическую идеологию с демократическими принципами. Создать социализм с китайской спецификой и рыночной экономикой, в которой умно дополняют друг друга план и рынок. Это тоже особенность Поднебесной. Государственная и частная собственность, «вошедший» в Китай иностранный капитал прекрасно «уживаются» друг с другом. Практически все годы экономического подъема, «стартовавшего» с началом экономических реформ, отличались от мировых беспрецедентно высокими темпами. Не исключено, что сложившийся экономический успех в перспективе выведет Китай в число самых экономически развитых стран.

Сравнение среднегодовых темпов роста ВВП стран Восточной Азии и Тихоокеанского региона показывает связь между экономическим ростом и политической стабильностью в них. Высокий темп роста экономики сложился именно в тех странах, где за последние годы наблюдается относительная политическая стабильность и гражданское спокойствие: в Китае, Вьетнаме, Камбодже, ЛНДР, Малайзии.

С низким доходом ВВП в регионе всего 9 стран, с доходами ниже среднего уровня – 11 и выше среднего уровня – 4 страны (табл. 1.3).

Таблица 1.3

**Среднегодовые темпы роста ВВП стран в 2000-2006 гг.
по регионам и уровень доходов (%)**

Восточная Азия и Тихоокеанский регион		
Страны с низкими доходами (НД)	Страны с доходами ниже среднего (ДНС)	Страны с доходами выше среднего (ДВС)
Вьетнам – 7,6	Вануату	Американское Самоа
Камбоджа – 9,4	Западное Самоа	Малайзия – 5,1
Корея (ДР) – 4,7	Индонезия – 4,9	Палау
ЛНДР – 6,4	Кирибати	Сев.Марианские о-ва
Монголия – 6,6	Китай – 9,8	
Мьянма	Маршалловы о-ва	
Папуа (Новая Гвинея) – 2,0	Микронезия, Фед.Шт.	
Соломоновы о-ва	Таиланд – 5,4	
Тимор-Лешти	Тонга	
	Фиджи	
	Филиппины – 4,8	

После оглушительного экономического кризиса 1991-1995 гг. и «залечивания ран», постепенной адаптации к новому рыночному экономическому режиму и перехода от спада к росту, в 2000-2005 гг. в большинстве стран, ранее входивших в состав СССР, достигнуты высокие среднегодовые темпа роста ВВП: Азербайджане – 15,6%, Армении – 12,6, Беларуси – 8,1, Грузии – 7,8, Казахстане – 10,1, Латвии – 8,6, Литве – 7,9, Молдове – 6,8, России – 6,4, Таджикистане – 9,1, Украине – 7,7% (табл. 1.4).

Таблица 1.4

**Среднегодовые темпы роста ВВП стран в 2000-2006 гг.
по регионам и уровень доходов (%)**

Европа и Центральная Азия		
Страны с низкими доходами (НД)	Страны с доходами ниже среднего уровня. (ДНВ)	Страны с доходами выше среднего уровня (ДВС)
Кыргызстан – 3,8	Азербайджан – 15,6	Болгария – 5,6
Таджикистан – 9,1	Албания – 5,3	Венгрия – 4,3
Узбекистан – 5,7	Армения – 12,6	Казахстан – 10,1
	Беларусь – 8,1	Латвия – 8,6
	Босния и Герцеговина – 5,1	Литва – 7,9
	Грузия – 7,8	Польша – 3,6
	Македония – 2,1	Россия – 6,4
	Молдова – 6,8	Румыния – 6,0
	Туркменистан	Сербия – 5,3
	Украина – 7,7	Словакия – 3,7
		Турция – 5,6
		Хорватия – 4,7
		Черногория

Относительно невысокие среднегодовые темпы роста ВВП в Узбекистане – 5,7% и можно классифицировать низкий темп роста в Кыргызстане.

Безусловно, причины относительных успехов и неудач в этих республиках разные, хотя есть и общие предпосылки. Полнокровный переход к рыночному режиму, понимание и использование его законов, умелое управление экономикой трудно утверждать достигнутыми во всех этих новых суверенных республиках. Где-то больше, где-то меньше. Богатые ресурсные возможности России, Азербайджана, Казахстана, Туркменистана (нефть, газ, минеральные ресурсы), позволили активизировать внутренние (Россия) и привлечь иностранные инвестиции (Россия, Азербайджан, Казахстан, Туркменистан), существенно увеличить экспортный потенциал.

Армянские высокие темпы - плоды вливаний армянской диаспоры за рубежом, грузинские – поддержки «дружественной» Грузии иностранных государств, которые благословили «розовую» революцию и военную авантюру, что привело к политическому позору Грузии летом 2008 г. Беларусь и Узбекистан в 1991-1995 гг. сохранили экономический потенциал, и Беларуси удалось в дальнейшем достигнуть высоких темпов роста; Узбекистан тоже обеспечивал рост, но его относительно менее привлекательное экономическое состояние объективно обусловило сравнительно скромные темпы, но не низкие. В Таджикистан, после обеспечения гражданского согласия и придания ему определенного «льготного» статуса в получении международной помощи от всемирных доноров, «пришли» масштабные инвестиции и темпы резко пошли вверх.

Невысокие ресурсы углеводных топливно-энергетических ресурсов (нефти и газа), политическая нестабильность 2001-2005 гг., приведшие к мартовским событиям 2005 г. и смене власти, ограничение притока капиталов из-за обеспокоенности и снижения доверия инвесторов, отсутствие эффективного управления экономикой обусловили невысокие темпы роста ВВП в Кыргызстане.

Приоритет Латвии, Литвы и Эстонии в том, что эти страны имеют выход в открытое море и являются транспортным мостом между Россией и Западной Европой.

Болгария, Венгрия, Польша, Румыния, Сербия, Словакия, Хорватия, Черногория, Босния и Герцеговина, Македония тоже пережили развал социалистического лагеря, а ряд из них и распад единой страны (СФРЮ и Чехословакия) и испытали на себе влияние перемен в мировой политике, в государственных и экономических устройствах и изменений в масштабах экономических ресурсов.

Вместе с тем надо подчеркнуть, что ранее созданный экономический, социальный, научно-технический и культурно-образовательный потенциал в странах Восточной Европы был достаточно заметным. Эти страны выжили, выстояли и заняли самодостаточное место в мировой экономике.

В регионе к странам с низкими доходами ВВП относятся 3, ниже среднего – 10, выше среднего – 13.

Среди стран Латинской Америки и Карибского бассейна к странам с низкими доходами ВВП относится только Гаити, там в 2000-2006 гг. наблюдался спад ВВП; к странам с доходами ниже среднего уровня – 14, выше среднего уровня – 14 (ТАБЛ. 1.5). В этом регионе среднегодовые темпы роста ВВП относительно ниже, чем в Восточной Азии и Тихоокеанском регионе, а также в Европе и Центральной Азии.

В странах Латинской Америки и Карибского бассейна в 2000-2006 гг. (как и в 1991-1999 гг.) масштабных, радикальных политических и экономических перемен не было. Не было «поголовных» переходов от одного режима к другому. Они не «падали» и не «возрождались из пепла» в экономическом плане, и темпы росли в соответствии с возможностями и уже исторически сложившейся практикой хозяйствования.

На Ближнем Востоке и в Северной Африке расположены в основном арабские государства: с низким доходом ВВП – Республика Йемен, с доходами ниже среднего уровня – 11 стран, с доходами выше среднего уровня – 3 (табл. 1.6). Одни из них богаты нефтью и другими природными ресурсами, другие занимают выгодное геоэкономическое положение – выход к морям и океанам. Среднегодовые темпы роста ВВП различаются, и это связано с

уровнем цивилизационного развития, политической ситуацией в странах и устойчивостью в мировых политических и экономических отношениях.

Таблица. 1.5

**Среднегодовые темпы роста ВВП стран в 2000-2006 гг.
по регионам и уровням доходов (%)**

Латинская Америка и Карибский бассейн		
Страны с низкими доходами (НД)	Страны с доходами ниже среднего (ДНС)	Страны с доходами выше среднего (ДВС)
Гаити – (-)0,3	Боливия – 3,3	Аргентина – 3,6
	Гайана	Белиз
	Гватемала – 2,8	Бразилия – 3,0
	Гондурас – 4,0	Венесуэла – 3,4
	Доминиканская Республика – 3,9	Гренада
	Колумбия – 3,9	Доминика
	Куба	Кости-Рика – 4,8
	Никарагуа – 3,2	Мексика – 2,3
	Парагвай – 2,9	Панама – 5,1
	Перу – 4,9	Сент-Винсент и Гренадины
	Сальвадор – 2,4	Сент-Ките и Невис
	Суринам	Сент-Люсия
	Эквадор – 5,1	Уругвай – 2,3
	Ямайка – 1,8	Чили – 4,3

Таблица 1.6

**Среднегодовые темпы роста ВВП стран в 2000-2006 гг.
по регионам и уровень доходов (%)**

Ближний Восток и Северная Африка		
Страны с низкими доходами (НД)	Страны с доходами ниже среднего (ДНС)	Страны с доходами выше среднего (ДВС)
Республика Йемен – 3,9	Алжир – 5,0	Ливан – 3,7
	Джибути	Ливия
	Египет, Арабская Респ. – 4,0	Оман – 3,0
	Зап.берег р.Иордан и Сектор газа – 0,2	
	Иордания – 6,3	
	Ирак	
	Иран, Исламская Респ. – 5,7	
	Марокко – 4,4	
	Сирийская	
	Арабская Респ. – 4,0	
	Тунис – 4,6	

Почему на Западном берегу реки Иордан и Секторе Газа среднегодовой темп роста только 0,2%? Да потому, что там идут постоянные военные конфликты с Израилем.

Несмотря на блокаду Запада, Иран достиг темпов роста в 5,7%. Это результат внутреннего политического «спокойствия» в стране. Поэтому происходит налаживание экономических связей с другими странами, которые видят в Иране надежного партнера с богатыми источниками углеводных топливно-энергетических ресурсов. Практически все арабские страны богаты нефтяными ресурсами, и это – надежный залог роста экономики.

В Южной Азии к странам с низкими доходами ВВП относятся 5, с доходами ниже среднего уровня – 3 (табл. 1.7). В 2000-2006 гг. высокие темпы роста ВВП показывала Индия. Отход от социалистических иллюзий, «переход» от национальной ментальной терпимости к более целенаправленным ориентациям и рыночному режиму, использование научно-технических и технологических нововведений, природные ресурсы, дешевая рабочая сила способствовали достижению высоких темпов роста ВВП. В этом смысле Индия относится к группе лидирующих стран. Такие темпы необходимы Индии, потому что численность населения, почти миллиард, делает трудным решение социально-экономических проблем жизни населения. Страна продолжает оставаться в числе бедных. Весь регион отличается высокой рождаемостью, относительно большой численностью населения и гражданской, межгосударственной нестабильностью, конфликтностью отношений. Поэтому темпы роста в регионе в целом невысоки.

Таблица 1.7

**Среднегодовые темпы роста ВВП стран в 2000-2006 гг.
по регионам и уровень доходов (%)**

Южная Азия		
Страны с низкими доходами (НД)	Страны с доходами ниже среднего (ДНС)	Страны с доходами выше среднего (ДВС)
Афганистан	Бутан	-
Бангладеш – 5,6	Мальдивские о-ва	-
Индия – 7,4	Шри-Ланка – 4,8	-
Непал – 2,7	-	-
Пакистан – 5,4	-	-

В Африке к югу от Сахары, расположены 48 стран, из них: к странам с низким уровнем дохода относятся 34, доходами ниже среднего уровня – 7, выше среднего уровня – 7 (табл. 1.8). Большинство из этих стран имело невысокие (до 2-3%) и средние (4-5%) темпы роста. Ряд стран - Ангола, Сьерра-Леоне, Мозамбик, Судан, Чад, Нигерия, Танзания – высокие темпы роста. Регион отличается во многом отсталым экономическим укладом, низким уровнем цивилизации и грамотности, что сдерживает развитие, хотя имеющиеся природные ресурсы – минеральные, топливно-энергетические - могут стать базой более заметного экономического роста. Это необходимо, поскольку регион экономически отсталый, конфликтный, политически нестабильный.

Таблица 1.8

**Среднегодовые темпы роста ВВП стран в 2000-2006 гг.
по регионам и уровень доходов (%)**

Африка к югу от Сахары		
Страны с низкими доходами (НД)	Страны с доходами ниже среднего (ДНС)	Страны с доходами выше среднего (ДВС)
1	2	3
Бенин-3,8	Ангола-11,1	Ботсвана
Буркина-Фасо-5,7	Кабо-Верде	Габон
Бурунди-2,5	Камерун-3,6	Маврикий
Гамбия	Конго, Респ.-4,5	Майотта, о-ва

1	2	3
Гана-5,3	Лесото	Сейшельские о-ва
Гвинея-2,9	Намибия-4,7	Экваториальная Гвинея-
Гвинея-Бисау	Свазиленд	ЮАР-4,1
Замбия-4,9		
Зимбабве-5,6		
Кения-3,8		
Коморские о-ва.		
Конго, ДР-4,7		
Кот-д-Ивуар-0,1		
Либерия		
Мавритания-5,0		
Мадагаскар-2,7		
Малави-4,1		
Мали-5,7		
Мозамбик –8,2		
Нигер-3,7		
Нигерия-5,9		
Руанда-5,1		
Сант-Томе и Принсипи-		
Сенегал-4,5		
Самали		
Судан-6,9		
Сьерра-Леоне-12,3		
Танзания-6,5		
Того-2,3		
Уганда-5,6		
Ц.А. Респ. (-) 0,6		
Чад-14,3		
Эритрея-2,7		
Эфиопия-5,7		

На основе данных валового национального дохода (Всемирный банк. Доклад о мировом развитии, 2008), страны мира делятся на: страны с низкими доходами (до 905 долл. США на душу населения); с доходами ниже среднего уровня (906 – 3595 долл. США); с доходами выше среднего уровня (3596 – 11115 долл. США); с высокими доходами (от 11116 долл. и выше).

Бедность распространена, прежде всего, среди сельского населения. Три четверти бедного населения развивающихся стран, по данным Всемирного банка, составляют сельские жители, для которых сельское хозяйство является основным источником средств существования. Из них 2,1 млрд. человек живут менее чем на 2 долл. США в день, а 880 млн. человек – менее чем на 1 долл. США в день.

Сельское хозяйство развивается в трех категориях стран (табл. 1.9) – в странах с аграрной экономикой (САЭ), с переходным типом экономики от аграрной к урбанизированной (СПТ) и урбанизированных (СУТ).

САЭ – это большинство стран Африки к югу от Сахары. Сельское хозяйство и связанные с ним отрасли играют решающую роль в экономическом росте, сокращении бедности и обеспечении продовольственной безопасности.

В СПТ (большинство стран Южной и Восточной Азии, Ближнего Востока и Северной Африки) разрыв в уровнях доходов между городским и сельским населением является источником возникновения социальной и политической напряженности в обществе.

В СУТ (большинство стран Латинской Америки и Европы (Восточной и Центральной Азии) сельское хозяйство и связанные с ним отрасли промышленности и услуг способны позитивно влиять на сокращение бедности, ориентируя фермеров на современные продовольственные рынки, создавая рабочие места сельскому населению, развивая рынки экологических услуг.

Именно в развивающихся странах создается 2/3 добавленной стоимости в сфере мирового сельского хозяйства. В САЭ на долю сельского хозяйства приходится примерно 29% ВВП и в нем заняты 65% рабочей силы. В СПТ и СУТ на долю связанных с сельским хозяйством производств и услуг зачастую приходится более 30% ВВП (табл. 1.9).

Таблица 1.9

Характеристика развития трех категорий стран

	САЭ	СПТ	СУТ
Численность сельского населения, млн. чел.	417	2220	255
Доля сельского населения, %	68	63	26
ВВП на душу населения, в ценах 2002 г., долл. США	379	1068	3489
Доля сельского хозяйства в ВВП, %	29	13	6
Ежегодный прирост доли сельского хозяйства в ВВП 1993-2005 гг., %	4,0	2,9	2,2
Ежегодный прирост доли остальной экономики в ВВП 1993-2005 гг., %	3,5	7,0	2,7
Численность бедного населения в 2002 г., млн. чел.	170	583	32
Уровень бедного населения в сельских районах в 2002 г., %	51	28	13

Таблица 1.10

Демографическая и экономическая характеристики трех типов аграрных стран

	САЭ	СПТ	СУТ
1	2	3	4
I. Население, млн. чел.			
Общая численность	615	3510	905
Сельское население	417	2220	255
Доля сельского населения, %	68	63	26
Годовой прирост населения, %	2,5	1,4	1,0
II. Географическое распределение сельского населения, %			
Африка к югу от Сахары	82,2	13,6	4,2
Южная Азия	2,2	97,8	-
Восточная Азия и Тихоокеанский регион	0,9	96,1	2,9
Ближний Восток и Северная Африка	8,0	92,0	-
Европа (Вост.) и Центральная Азия	-	12,0	88
Латинская Америка и Карибский бассейн	2,2	9,7	88,1
III. Трудовые ресурсы 2004 г., млн. чел.			
Суммарный показатель	266	1780	447
В сельском хозяйстве	172	1020	82
Доля сельского хозяйства	65	57	18

1	2	3	4
IV. Экономика			
ВВП на душу населения в 2000 г., долл.	379	1068	2,6
Годовой прирост ВВП 1993-2005 гг., %	3,7	6,3	2,6
V. Сельское хозяйство			
Добавленная стоимость с/х производства на душу населения в 2000 г., долл.	111	142	215
Доля сельского хозяйства в ВВП, %	29	13	6
Вклад сельского хозяйства в экономический рост, 1993-2005 гг., %	32	7	5
Годовой прирост ВВП от с/х хозяйства, 1993-2005 гг., %	4	2,9	2,7
Годовой прирост ВВП от несельскохозяйственных отраслей, 1993-2005 гг., %	3,5	7	2,7

Таблица 1.11

Бедность в трех группах стран (2002 г.)

	САЭ	СПТ	СУТ
I. Население, млн. чел.			
Общая численность	494	3250	888
Сельское население	335	2100	251
II. Бедность (2,15 долл. в день)			
Общий % бедности	80	60	26
Численность бедных в сельских районах, млн. чел.	278	1530	91
Доля сельской бедности в общем % бедности	70	79	39
% бедности в сельских районах	83	73	36
% бедности в городах	73	35	22
III. Бедность (1,08 долл. в день)			
Общий % бедности	49	22	8
Численность бедных в сельских районах, млн. чел.	170	583	32
Доля бедных сельских районов в общем % бедности	70	82	45
% бедности в сельских районах	51	28	13
% бедности в городах	45	11	6

В мире сельское хозяйство – источник доходов для 86% сельского населения. В нем заняты 1,3 млрд. крестьян. Из 5,5 млрд. населения развивающихся стран 3 млрд. (т.е. половина населения планеты) живут в сельской местности: 2,5 млрд. – члены домохозяйств, занимающихся сельским хозяйством, а 1,5 млрд. – члены мелких крестьянских домохозяйств.

Происходит постепенное сокращение бедности в сельскохозяйственных районах, которое связано с улучшением положения в сельском хозяйстве. Так, в 1993 г. доля населения развивающихся стран, живущих менее чем на 1 долл. США в день, составляла 28%, в том числе в сельских районах - 37%, в 2003 г. - соответственно 22 и 29%. Тем не менее, как видно, уровень бедности продолжает оставаться высоким. А в городах доля крайне бедных оставалась неизменной – 13%: гораздо меньше, чем в сельских районах, но нет сдвига в сторону уменьшения. Существенное снижение бедного сельского населения произошло в Восточной Азии и Тихоокеанском регионе: с 1036 млрд. чел. в 1993 г. до 883 млн. чел. в 2003 г., то есть на 15%.

Устойчивые, стабильные, научно-технически приоритетные развитые страны с высокими доходами имели низкие (до 3%) и средние (4-5%) темпы роста (табляю 1.12, 1.13). По большому счету, эти темпы соответствуют спросу со стороны общества. Крупные масштабы производства, относительно огромные суммы ВВП и высокие уровни доходов на душу населения, достигнутые соответствия предложения и спроса не делают необходимой целевую установку на высокие темпы.

Таблица 1.12

**Среднегодовые темпы роста ВВП стран в 2000-2006 гг.
по регионам и уровням доходов (%)**

Страны-члены ОЭСР	с высокими доходами
Австралия-3,1	Франция-1,5
Австрия-1,7	Чешская респ.-4,0
Бельгия-1,7	Швейцария-1,2
Великобритания-2,4	Швеция-1,2
Германия-0,9	Япония-1,6
Греция-4,4	
Дания-1,6	
Ирландия-5,3	
Испания-3,2	
Италия-0,7	
Канада-2,6	
Корея (ЮК)-4,5	
Люксембург	
Нидерландия-1,0	
Новая Зеландия-3,3	
Норвегия-2,1	
Португалия-0,6	
США-2,8	
Финляндия-2,8	

Валовой национальный доход всего мира в 2006 г. составил 48,48 трлн. долл. США; стран с низкими доходами – 1,56; стран со средними доходами – 9,4; с высокими доходами – 37,53 трлн. долл., или 77,4% ВНД всего мира. В разрезе регионов ВНД Восточной Азии и Тихоокеанского региона составил 35,4 трлн. долл.; Европы (Восточной) и Центральной Азии – 2,2; Латинской Америки и Карибского бассейна – 26,5; Ближнего Востока и Северной Африки – 7,7; Южной Азии - 11,42; Африки к югу от Сахары – 6,48 трлн. долл.

Если сравнить показатели развития крупных регионов мира, то можно заметить, что Восточная Азия и Тихоокеанский регион занимают 29% населения планеты, но имеют только 7,3% валового национального дохода всего мира; Европа (Восточная) и Центральная Азия соответственно 7 и 4,5%; Латинская Америка и Карибский бассейн - 9,0 и 5,5%; Ближний Восток и Северная Африка – 5,0 и 1,6%; Южная Азия - 23 и 2,4%; Африка к югу от Сахары - 12,0 и 1,3%; развитые страны мира – 15,0 и 77,4%. Низкой развитостью экономики и низкими доходами особо отличаются Восточная Азия и Тихоокеанский регион, Южная Азия, Африка к югу от Сахары.

На долю развитых стран планеты приходится 16% населения и 77% валового национального дохода мира. На Соединенные Штаты Америки - 27,6% валового национального дохода мира и 36% ВНД развитых стран.

Экономически доминирующее влияние США на мировое экономическое развитие очевидно. Валовой внутренний продукт всего мира в 2006 г. составил 48,24 трлн. долл. США; стран: с низкими доходами – 1,61, доходами ниже среднего уровня – 4,73; доходами выше среднего уровня – 5,32; вместе стран с низкими и средними доходами – 11,7; стран с высокими доходами – 36,6 трлн. долл., и на их долю приходится 75,9% всего ВВП мира, то

есть на долю стран с низкими и средними доходами остается 11,7%. Имея лишь 15,4% населения планеты, развитые страны занимают доминирующее экономическое положение в мире, а в группе развитых стран доминирующее экономическое положение занимают Соединенные Штаты Америки, на долю которых приходится 36,1% ВВП стран с высокими доходами, или 27,4% ВВП всего мира, то есть налицо «чувствительное» влияние США на мировую экономику.

Таблица 1.13

**Среднегодовые темпы роста стран в 2000-2006 гг.
по регионам и уровням доходов (%)**

Другие страны с высокими доходами	
Андорра	Лихтенштейн
Антигуа и Барбуда	Макао (Китай)
Аруба	Мальта
Багамские о-ва	Монако
Барбадос	МЭН, о-в
Бахрейн	Нидерландские Антильские о-ва
Бермудские о-ва	Новая Каледония
Бруней –Даррусалам	Нормандские о-ва
Виргинские о-ва (США)	ОАЭ
Гонконг (Китай)-5,0	Пуэрто-Рико
Гренландия	Сан-Марино
Гуам	Саудовская Аравия-4,2
Израиль –1,9	Сингапур-5,0
Каймановы о-ва	Словения-3,7
Катар	Тайвань (Китай)
Кипр	Тринидад и Тобаго
Кувейт-7,3	Фарерские о-ва
	Французская Полинезия
	Эстония

В мировой экономике 10 стран являются «триллионерами» по объему ВВП. Если порядок перечисления построить от большего объема, то складывается нижеприводимый список: США, Япония, Германия, Китай, Великобритания, Франция, Италия, Канада, Испания, Бразилия (табл. 1.14). По ВНД эти страны в такой же последовательности (за исключением Бразилии) составили 892,8 млрд. долл. Россия по объему ВВП занимает 11-е место в мире, имея 986,9 млрд. долл., далее идут: 12-е Индия (906,3 млрд. долл.), 13-е Корея (888,0 млрд. долл.), 14-е Мексика (839,2 млрд. долл.), 15-е Австралия – (768,2 млрд. долл.), 16-е Нидерланды (698,5 млрд. долл.).

Имея богатейшие природные ресурсы (топливно-энергетические, гидроэнергетические и водные, минеральные: черные и цветные металлы, благородные и драгоценные металлы, редкоземельные элементы, земельные ресурсы и биосферу), интенсивно применяя достижения науки и техники, осваивая современные методы управления и хозяйствования, предвидя и действенно используя рыночный режим и открытость экономики, накапливая инвестиционные ресурсы и эффективно используя их, Россия может прорваться в первую десятку экономически мощных стран.

Пользуясь открытостью экономики, бывшие республики СССР, ныне суверенные, стали активно входить в мировой рынок, привлекая капитал, технологии, товары в национальную экономику (табл. 1.15).

Сам по себе больший объем ВВП, чем ВНД, свидетельствует о том, что в указанные страны вошел иностранный капитал, идет процесс вхождения в мировую экономику. Но важно «предугадать» разумное привлечение в страну иностранных инвестиций. Доля в ВВП «иностранного вклада» в Казахстане составила 24,9%, России – 16,7, в Украине – 14,6%, а в остальных бывших республиках СССР она невысока. Для российских и украинских

экономических масштабов 16,7 и 14,6% – не угроза национальной безопасности, а вот для Казахстана 24,9% (тем более в стратегических сферах экономики) могут создать проблему экономической безопасности страны.

Таблица 1.14

Экономические показатели крупных стран мира в 2000-2006 гг.

Страна	Уровни доходов, %	ВВП, трлн. долл.	С/г темпы 2000-2006 гг., %	ВНД, млрд. долл.	ВНД на душу нас., долл.	Население, млн. чел.	Плотность населения, на 1 кв. км, чел.
Бразилия	ДВС	1,07	3,0	892	4730	189	22
Великобритания	ВД	2,34	2,4	2425,2	40180	60	249
Германия	ВД	2,91	0,9	3018,0	36620	82	236
Испания	ВД	1,22	3,2	1200,7	27570	44	87
Италия	ВД	1,84	0,7	1875,6	32020	59	199
Канада	ВД	1,25	2,6	1177,6	36170	33	4
Китай	НДС	2,67	9,8	2641,6	2010	1312	141
США	ВД	13,20	2,8	13 446,0	44970	299	33
Франция	ВД	2,23	1,5	2297,8	36550	61	111
Япония	ВД	4,34	1,6	4900,0	38410	128	350
Россия	ДВС	0,986	6,4	822,4	5780	142	9
Индия	НД	0,906	7,4	906,5	820	1,110	373
Корея	ВД	0,888	4,6	856,6	17690	48	490
Мексика	ДВС	0,839	2,3	820,3	7870	104	55
Австралия	ВД	0,768	3,1	738,5	35990	21	3
Нидерланды	ВД	0,657	1,0	698,5	42670	16	483

Таблица 1.15

ВВП и ВНД бывших республик СССР в 2006 г. (млрд. долл. США)

Республика	ВВП	ВНД	Республика	ВВП	ВНД
Азербайджан	20,1	15,7	Латвия	20,1	18,5
Армения	6,4	5,8	Литва	29,8	26,7
Беларусь	36,9	32,8	Молдова	3,3	3,7
Грузия	7,6	6,9	Россия	986,9	822,0
Казахстан	77,2	58,0	Таджикистан	2,8	2,6
Кыргызстан	2,7	2,6	Узбекистан	17,2	16,2
			Украина	106,1	90,6

Несмотря на природные потенциалы и сравнительно богатые, представляющие «мировой» интерес ресурсы, сегодняшнюю реальную экономику стран постсоветской Центральной Азии трудно характеризовать как значимую в мировой экономике и по масштабам, и по международному обмену, и по структуре, и по качеству, и по обеспечению приличного уровня жизни населения, и по национальной и экономической безопасности. Как пример, проведем простые сравнения показателей всей постсоветской Центральной Азии с другими странами, которые являются соседями и сопоставимы по численности населения и объемам ВВП. Так, численность населения постсоветской ЦА в 2006 г. составила 69 млн. чел., ВВП - 110,4 млрд. долл. США; численность населения Турции – 73 млн. чел., ВВП – 402,7 млрд. долл. Численность населения примерно одинакова, а ВВП в 3,65 раза больше ВВП постсоветской Центральной Азии. А, ведь,

Турция относится к странам с доходами выше среднего уровня. Из стран постсоветской ЦА только Казахстан достиг выше среднего уровня, Туркменистан – ниже среднего уровня, а Кыргызстан, Таджикистан, Узбекистан относятся к группе стран с низкими доходами. Как видно, пока о значимости экономики постсоветской ЦА в мировом масштабе говорить не приходится.

В мире валовой национальной доход 12 стран не достигает и 3,0 млрд. долл. США, и по ВНД на душу населения они относятся к странам с низкими доходами: Бурунди, Кыргызстан, ЛНДР, Мавритания, Малави, Руанда, Сьерра-Леоне, Таджикистан, Того, Центральная Африканская Республика, Эритрея. Незавидное положение Кыргызстана и по отношению к тем, с кем он рядом – видно «невооруженным глазом» (табл. 1.16).

По объему ВВП (2006 г.) в составе бывших республик Кыргызстан занимает замыкающее 15-е место: Россия – 986,9 млрд. долл. США; Украина – 106,1; Казахстан – 77,2; Беларусь – 36,9; Литва – 29,8; Азербайджан – 20,1; Латвия – 20,1; Узбекистан – 17,2; Эстония – 15,3; Туркменистан – 10,5; Грузия – 7,6; Армения – 6,4; Молдавия – 3,3; Таджикистан – 2,8; Кыргызстан – 2,7 млрд. долл. США.

Таблица 1.16

Двенадцать отсталых стран мира

Страна	Нас., млн. чел.	ВНД, млрд. долл.	ВНД на душу насел., долл.	С/г рост % ВВП 2000-2006 гг.	Место расположения	Грамотност ь взрослого населения, %
Бурунди	8	0,8	100	2,5	Африка к югу от Сахары	59
Кыргызстан	5	2,6	490	3,8	ЦА	99
ЛНДР	6	2,9	500	6,4	Вос.Азия и Т/о рег.	69
Мавритания	3	2,3	740	5,0	Афр.к югу от Сахары	51
Малави	13	2,3	170	4,1	Афр. к югу от Сахары	-
Монголия	3	2,3	880	6,6	Вост.Аз.и Т/о рег.	98
Руанда	9	2,3	250	5,1	Афр. к югу от Сахары	65
Сьерра- Леоне	6	1,4	240	12,3	Африка к югу от Сахары	35
Таджикистан	7	2,6	390	9,1	ЦА	99
Того	6	2,2	350	2,3	Афр. к югу от Сахары	53
ЦАР	4	1,5	360	-0,6	Афр. к югу от Сахары	49
Эритрея	5	0,9	200	2,7	Афр. к югу от Сахары	-

Если кыргызстанцы не хотят, чтобы Кыргызстан исчез как суверенное государство и не стал чьим-то «придатком», то гражданское общество и власть единым «фронтом» должны утвердить подлинное народовластие, добиться процветания экономики.

Кыргызстанцы должны перед всем миром показать себя достойно как нацию, способную сохранить, укрепить и возвысить свою государственность не декларированно, а действиями.

Из политической жизни нужно искоренить корыстные интриги, деление народа на северян и южан, родовые клановые группы, кыргызов и не кыргызов. Нация едина и чувство патриотизма, что кыргызстанцы единая нация, представляющая Кыргызскую Республику, суверенное государство, должно стать ключевым фактором готовности и способности к действиям во имя интересов народа и страны.

Не личные интересы должны становиться выше всех, а общенародные интересы, и в них достойно найдут себя личные. Народные интересы – это многократное множество личных. Они не антиподы, а разные уровни одной цели и ценности - человеческого интереса, человеческой потребности. Высшее достижение общественного развития, когда

народные и личные интересы гармонично развиваются и происходит «естественное» слияние. Это, может быть, в идеале, но движение должно быть в этом направлении.

Кыргызстанцы должны добиться того, чтобы к власти пришли люди не с корыстными интересами, а способные и готовые работать ради общих интересов народа, республики, отстаивающие права и свободы человека, политическую и государственную демократию, борющиеся за социально-экономическое и общественно-политическое развитие.

Власть должна вести действенную и жесткую борьбу с коррупцией, криминалом во всех сферах, которые возросли до масштабов, представляющих угрозу экономической и национальной безопасности.

Общество и власть, в конце концов, должны определить общенациональную идеологию и модель ее развития, выработать его концепцию и стратегию, обозначить политику действия, разработать прогнозы на долгосрочный период и, исходя из них, определить конкретные задачи, поэтапно, начиная с сегодняшних дней до конца прогнозируемого периода.