

## ФОРМИРОВАНИЕ ДОХОДОВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ КАК ОСНОВА ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ И СНИЖЕНИЯ РИСКОВ

**К. А. Абдымаликов**, доктор экономических наук, профессор,  
Кыргызский государственный технический университет им. И. Разакова

**Т. А. Таипов**, кандидат экономических наук, доцент,  
Казахский национальный аграрный университет

## FORMATION OF PROFITS OF AGRICULTURAL PRODUCERS AS A BASIS OF RISK WARNINGS AND REDUCTION

**K. A. Abdymalikov**, Doctor of Economics, Professor,  
I. Razakov Kyrgyz State Technical University

**T. A. Taipov**, PhD Economics, Associate Professor,  
Kazakh National Agrarian University <i.taipova@mail.ru>

### Abstract

The article highlights the conditions and factors of agricultural producers' income, revenue generation management mechanism with prices, taxes, loans, investment, government support, introduction of innovative technologies. The need for public financial support of agricultural producers, volume and structure of subsidies, parameters of agri businesses in average in Kazakhstan for the period 2009 – 2012 is shown, as well as the sum of profits of agricultural enterprises in average in the country and the level of profits of one household, criteria for producers involved in production. It is noted that the level of investment support for agricultural production in Kazakhstan is much lower than in Russia and Belarus. The study identifies the issues affecting agricultural producers' profit and reducing or Increasing the risks.

**Keywords:** agriculture, risks, agricultural producers, crop production, livestock production, profits, prices, taxes, loans, investments, subsidies, cost, profitability, gross income.

### Аннотация

В статье освещены условия и факторы дохода, механизм управления формированием доходов сельхозпроизводителей с использованием цен, налогов, кредитов, инвестиций, государственной поддержки, внедрения инновационных технологий. Определены параметры сельскохозяйственных формирований в среднем по Казахстану за 2009-2012 гг.: сумма прибыли сельскохозяйственных предприятий в среднем по стране и уровень доходов одного домохозяйства, критерии для товаропроизводителей. Следует отметить, что уровень инвестиционной поддержки сельскохозяйственного производства в Казахстане значительно ниже, чем в России и Беларуси. Определены вопросы, влияющие на прибыль сельхозпроизводителей, снижение или увеличение рисков.

**Ключевые слова:** сельское хозяйство, риски, сельхозтоваропроизводитель, растениеводство, животноводство, доходы, цены, налоги, кредиты, инвестиции, субсидии, себестоимость, рентабельность, валовой доход.

Важнейшими условиями и факторами формирования доходов сельхозтоваропроизводителей являются: природно-экономические факторы производства (земельные, трудовые и производственные ресурсы), формы и методы организационно-экономического механизма управления формированием доходов с использованием цен, налогов, кредитов, инвестиций, государственной поддержки, внедрения инновационных технологий и др. Все это должно приниматься во внимание при формировании валового дохода (затраты + прибыль), валовой

продукции, валовой прибыли, уровня себестоимости и рентабельности, с учетом увеличения объемов производимой и реализуемой сельскохозяйственной продукции.

Для повышения доходности сельхозтоваропроизводителей в Казахстане осуществляется государственная финансовая поддержка. В 2012 г. по сравнению с 2007 г. она возросла в 2,6 раза, прямая государственная поддержка (желтая корзина) – в 2,2 раза. Изменилась структура государственной поддержки: удельный вес финансовых ресурсов (субсидий) в общей структуре возрос с 30,4 до 42%, косвенных снизился с 69,6 до 58%. Объем государственной поддержки в 2012 г. увеличился по сравнению с 2007 г. в 3,8 раза, в том числе субсидии – в 3,2 раза.

В структуре бюджетных средств удельный вес субсидий составил за 2012 г. 24,2% (68715 млн. тенге), кредиты и инвестиции – 27,8% (78674 млн. тенге), природные ресурсы – 24,6% (69618 млн. тенге), услуги для растениеводства и животноводства – 8,2% (23206 млн. тенге), инфраструктура, научные исследования, администрирование, рыночные интервенции – 15,2% (43285 млн. тенге).

В структуре субсидий за 2012 г. удельный вес субсидий на развитие растениеводства равнялся 30011 млн. тенге (43,7%), животноводства – 26211 млн. тенге (38,4%), прочие субсидии – 5217 млн. тенге (7,3%). Выделение субсидий позволило сельхозтоваропроизводителям снизить производственные риски.

Нами определены параметры сельскохозяйственных формирований в среднем по Казахстану за 2009-2012 гг. по следующим показателям: наличие сельхозугодий, пашни, посевной площади, поголовья скота, объем валовой сельскохозяйственной продукции, затраты на производство, стоимость и себестоимость реализованной продукции, прибыль, уровень рентабельности, объем налогов, страховых выплат, субсидий, кредитов и инвестиций на одно сельхозпредприятие и крестьянское (фермерское) хозяйство.

Сумма полученной прибыли по сельскохозяйственному предприятию в среднем по республике за 2009-2012 гг. превысила уровень прибыли по одному хозяйству в 8,1 раза, в том числе продукции растениеводства – в 8 раз и животноводства – в 8,5 раза. При этом валовой доход в среднем на 1 ц зерна за 2009-2010 гг. составил по зерновым культурам: 692 тенге, в том числе прибыль – 460 тенге (66,4%), зарплата – 232 тенге (35,6%), уровень рентабельности – 34,5%; по сахарной свекле: валовой доход – 206 тенге, зарплата – 222 тенге; по мясу всех видов: валовой доход – 6324 тенге, в том числе валовая прибыль – 1237 тенге (19,6%), зарплата – 5087 тенге (80,4%). Следовательно, чем больше получено прибыли при производстве 1 ц продукции, тем выше ее удельный вес в валовом доходе и уровень рентабельности.

В среднем по Казахстану одно сельхозпредприятие значительно превышает крестьянское хозяйство: по сельхозугодьям – в 12,3 раза, пашне – в 19,5 раза, посевной площади – в 18,3 раза, по поголовью животных – в 9,5 раза. Это позволило увеличить производство валовой продукции в 16,3 раза, в том числе продукции растениеводства – в 15,1 раза, продукции животноводства – в 23,2 раза; валовой прибыли – в 8,1 раза, в том числе в растениеводстве – в 8 раз, в животноводстве – в 8,5 раза [1].

В структуре валовой продукции сельхозформирований Казахстана за 2011 г. удельный вес сельхозпредприятий составил 41,2%, в том числе валовой продукции растениеводства – 37,9% и животноводства – 51,7%; реализованной (товарной) продукции (всего) – 45,7%, в том числе растениеводства – 42,4% и животноводства – 55,7%; валовой прибыли – 57,7%, в том числе растениеводства – 53,9% и животноводства – 70,1%.

Крестьянские хозяйства в большинстве регионов республики осуществляют только простое воспроизводство, потому что малые площади земельных угодий, небольшая численность поголовья скота не позволяют внедрять инновационные технологии производства сельскохозяйственной продукции, а объем валовой, реализационной продукции и полученная прибыль не дают возможности осуществлять производственные процессы за счет прибыли.

Обеспечение устойчивого развития сельского хозяйства, повышение конкурентоспособности отечественных сельхозтоваропроизводителей невозможны без действенной государственной поддержки и прежде всего субсидий.

Субсидирование сельхозтоваропроизводителей осуществляется из местных бюджетов: на увеличение урожайности и повышение качества продукции растениеводства, удешевление стоимости горючесмазочных материалов, частичное возмещение затрат на закладку и выращивание многолетних насаждений, плодово-ягодных культур и винограда, полное возмещение владельцам хлопка стоимости затрат на экспертизу качества хлопка-волокна, удешевление стоимости минеральных удобрений и затрат на обработку сельскохозяйственных культур гербицидами, на проведение противоэпизоотических мер, на поддержку племенного животноводства, оригинальных и элитных семян, мелиоративных работ по доставке поливной воды, повышение продуктивности и качества продукции животноводства.

Объем субсидирования на приоритетные культуры в 2012 г. составил 18,5 млрд. тенге, удешевление стоимости удобрений – 6,2 млрд. тенге.

Для снижения производственных рисков в 2012 г. изменен порядок субсидирования сельхозтоваропроизводителей при производстве и реализации животноводческой продукции.

Критерием для товаропроизводителей является уровневый подход, предусмотренный для сельхозпредприятий. Так, например, к товаропроизводителям, занимающимся откормом крупного рогатого скота, при первом уровне необходимо иметь не менее 1000 гол. откармливаемого поголовья, специализированную площадку мощностью 5 тыс. гол., с соответствующей технологией содержания и кормления и живой массой одной головы не менее 430 кг. Норматив субсидирования на 1 кг реализованной продукции – 200 тенге.

При втором уровне предусматривается наличие собственного маточного поголовья коров и телок не менее 100 гол., в том числе не меньше 50% породного скота, наличие откармливаемого поголовья не менее 70 гол. и живая масса крупного рогатого скота не ниже 350 кг. Норматив субсидирования на 1 га реализованной продукции – 120 тенге.

Норматив бюджетных субсидий на 1 голову племенного молодняка крупного рогатого скота молочной и мясной специализации в Казахстане и странах Таможенного союза установлен не более 50% стоимости приобретения, но не выше 100 тыс. тенге, дальнего зарубежья – не более 5% стоимости приобретения, но не выше 200 тыс. тенге.

Рост доходов сельхозтоваропроизводителей зависит от множества факторов, прежде всего урожайности сельскохозяйственных культур, продуктивности животных и цен реализации сельхозпродукции.

На повышение доходности сельскохозяйственного производства влияют внутренние и мировые цены сельскохозяйственной продукции и материально-технические ресурсы, то есть с учетом паритетности цен. Субсидии, увеличение размера выданных кредитов на одно сельхозпредприятие, возросшие в 2012 г. по сравнению с 2010 г. по республике на 7,7%, позволяют сократить затраты на 1 га и 1ц производимой продукции, следовательно, снизить риски сельхозтоваропроизводителей.

Однако низкой остается инвестиционная поддержка сельскохозяйственного производства в Казахстане. Инвестиции на 1 га посева в Казахстане составили 28 долл., России – 74 долл., Беларуси – 539 долл.; на единицу валовой сельскохозяйственной продукции по Казахстану – 0,5 долл., России – 0,6 долл., Беларуси – 4,2 долл.

Выявлены следующие проблемы, оказывающие влияние на доходность сельхозтоваропроизводителей и соответственно снижающие или увеличивающие риски [2]:

неэффективное использование обрабатываемых сельскохозяйственных земель, ухудшение качественного потенциала в сельском хозяйстве;

ускоренное выбытие основных фондов при отсутствии возможностей у большей части товаропроизводителей приобрести сельскохозяйственную технику, что не позволяет формировать амортизационный фонд;

высокий уровень зависимости производства в республике от импорта материально-технических ресурсов;

существующие темпы роста цен на приобретаемые для производства сельхозпродукцию и услуги (при меньшем росте цен на продукцию сельского хозяйства) оказывают негативное влияние на ее производство. Поэтому наблюдаются низкая рентабельность, высокие цены на отечественную продукцию по сравнению с импортной, ограниченность покупательной способности населения;

темпы роста импорта продовольственных товаров превышают темпы роста производства сельхозпродукции, сырья и продовольствия;

низкий уровень бюджетной поддержки производства сельхозпродукции;

недостаток оборотных средств на фоне высокой кредиторской задолженности.

Для повышения доходности сельхозтоваропроизводителей и снижения рисков необходимы концентрация и специализация сельхозпроизводства, увеличение доли субсидий в валовой продукции, внедрение интенсивных технологий и принятие нормативно-законодательных актов.

#### Использованные источники

1. Сельское, лесное и рыбное хозяйство / Стат. сборник Агентства РК по статистике, 2011.
2. Таипов, Т.А. Риски в АПК: теория, методология и практика. – Алматы, 2010. – 194 с.